

### ANALISIS BUDAYA ORGANISASI MENGGUNAKAN METODE ORGANIZATIONAL CULTURE ASSESSMENT INSTRUMENT (OCAI) PADA HOTEL PRAMESTHI PUNCAK

Skripsi

Dibuat Oleh:

Putri Riska Andriani 021113382

FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS PAKUAN BOGOR 2018

#### ANALISIS BUDAYA ORGANISASI MENGGUNAKAN METODE ORGANIZATIONAL CULTURE ASSESSMENT INSTRUMENT (OCAI) PADA HOTEL PRAMESTHI PUNCAK

Skripsi

Diajukan sebagai salah satu syarat dalam mencapai gelar Sarjana Manajemen pada Program Studi Manajemen pada Fakultas Ekonomi Universitas Pakuan,
Bogor

Mengetahui,

Dekan Fakultas Ekonomi,

Ketua Program Studi,

(Dr. Hendro Sasongko, Ak., MM., CA)

(Tutus Rully SE.,MM.)

# ANALISIS BUDAYA ORGANISASI MENGGUNAKAN METODE ORGANIZATIONAL CULTURE ASSESSMENT INSTRUMENT (OCAI) PADA HOTEL PRAMESTHI PUNCAK

#### Skripsi

Telah disidangkan dan dinyatakan lulus Pada Hari: Senin, Tanggal: 30 / Juli / 2018

> Putri Riska Andriani 021113382

> > Menyetujui

Ketua Sidang,

(Drs. Ketut Sunarta, Ak., MM., CA.)

Ketua Komisi Pembimbing

(Dr. Wonny Ahmad Ridwan, SE., MM.)

Anggota Komisi Pembimbing

(Herman, SE., MM.)

#### **ABSTRAK**

Putri Riska Andriani. Program Studi Manajemen, Konsentrasi Manajemen Sumber Daya Manusia dengan Judul "Analisis Budaya Organisasi Menggunakan Metode Organizational Culture Assessment Instrument (OCAI) Pada Hotel Pramesthi Puncak", dibawah bimbingan Ketua Komisi Pembimbing Wonny Ahmad Ridwan, Anggota Komisi Pembimbing Herman, 2018.

Latar belakang penelitian ini adalah kondisi yang belum ideal di Hotel Pramesthi Puncak dimana masih ada miss komunikasi antara atasan dan bawahan serta unit organisasi karena pola komunikasi dibatasi oleh hirarki kewenangan yang formal sehingga tujuan dengan pencapaian kurang maksimal.

Tujuan dalam penelitian ini yaitu: 1) Untuk mengetahui dan menganalisis Budaya Organisasi model OCAI (Organizational Culture Assessment Instrument Budaya saat ini dan Budaya yang diinginkan pada Hotel Pramesthi Puncak.

Dalam penelitian ini metode yang digunakan adalah metode Analisi Deskriptif. Jenis data yang digunakan yaitu data primer yaitu dengan cara observasi, kuesioner yang dibagikan kepada 53 responden dan hasil dari wawancara dengan karyawan Hotel Pramesthi Puncak dan data sekunder dari sumber literature.

Hasil dari penelitian ini adalah: Penilaian Budaya Organisasi dengan metode OCAI dengan menilai enam dimensi kunci budaya organisasi berikut Hasil penilain keseluruhan profil budaya organisasi di Hotel Pramesthi Puncak dengan 6 dimensi, untuk mengetahui lebih kearah mana budaya Hotel Pramesthi Puncak dengan 4 tipe budaya organisasi. Dimana dimensi karakteristik dominan untuk budaya saat ini menunjukkan kondisi pada Hierarchy Culture sebesar 30 orang dan budaya yang diinginkan menunjukkan kondisi pada Adhocrachy Culture sebesar 28 orang. Dimensi kepemimpinan organisasi untuk budaya saat ini menunjukkan kondisi pada Hierarchy Culture sebesar 27 orang dan budaya yang diinginkan menunjukkan kondisi pada Adhocrachy Culture sebesar 28 orang. Dimensi pengelolaan karyawan untuk budaya saat ini menunjukkan kondisi pada Hierarchy Culture sebesar 30 orang dan budaya yang diinginkan menunjukkan kondisi pada Adhocrachy Culture sebesar 30 orang. Dimensi perekat organisasi untuk budaya saat ini menunjukkan kondisi pada Hierarchy Culture sebesar 28 orang dan budaya yang diinginkan menunjukkan kondisi pada Adhocrachy Culture sebesar 28 orang. Dimensi penekanan strategis untuk budaya saat ini menunjukkan kondisi pada Hierarchy Culture sebesar 29 orang dan budaya yang diinginkan menunjukkan kondisi pada Adhocrachy Culture sebesar 27 orang. Dan dimensi criteria sukses untuk budaya saat ini menunjukkan kondisi pada Market Culture sebesar 30 orang dan budaya yang diinginkan menunjukkan kondisi pada Clan Culture sebesar 28 orang. Dengan demikian pada Hotel Pramesthi Puncak diperlukan perubahan budaya organisasi dari Hierarchy Culture menjadi Adhocrachy Culture.

Kata Kunci: Organizational Culture Assessment Instrument, Analisi Budaya Organisasi

#### **KATA PENGANTAR**

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT, yang telah memberikan Rahmat dan Hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi ini sesuai dengan waktu yang telah ditentukan. Shalawat beserta salam semoga senantiasa terlimpah curahkan kepada Nabi Muhammad SAW, kepada keluarganya, para sahabatnya, hingga umatnya sampai akhir zaman.

Skripsi ini merupakan sebagai salah satu syarat dalam mencapai gelar Sarjana Ekonomi Jurusan Manajemen di Fakultas Ekonomi Universitas Pakuan. Dalam skripsi ini penulis mengambil judul "Analisis Budaya Organisasi Menggunakan Metode Organizational Culture Assessment Instrument (OCAI) Pada Hotel Pramesthi Puncak".

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih terdapat kekurangan.baik dalam penyampaian materi, tata bahasa, maupun penulisan. Untuk itu, segala kritik dan saran yang bersifat membangun sangat dibutuhkan oleh penulis guna memperbaiki kesalahan yang mungkin terjadi dalam penyusunan skripsi ini. Dalam penyusunan dan skripsi ini tidak terlepas dari bantuan, bimbingan serta dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu dalam kesempatan ini penulis dengan senang hati menyampaikan ucapan terima kasih kepada yang terhormat:

- 1. Bapak Dr. Hendro Sasongko, Ak., MM., CA. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Pakuan.
- 2. Bapak Drs. Ketut Sunarta, Ak., MM., CA. selaku Wakil Dekan Bid. Akademik Fakultas Ekonomi Universitas Pakuan.
- 3. Ibu Dra. Hj. Sri Hartini, MM selaku wakil Dekan Bid. Administrasi & Keuangan Fakultas Ekonomi Universitas Pakuan.
- 4. Bapak Ferdisar Adrian, SE., MM, selaku selaku wakil Dekan Bid. Kemahasiswaan Fakultas Ekonomi Universitas Pakuan.
- 5. Ibu Tutus Rully, SE., MM, selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Pakuan.
- 6. Ibu Yudhia Mulya, SE., MM, selaku Sekretaris Program Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Pakuan.
- 7. Bapak Dr. Wonny Ahmad Ridwan, SE., MM. dan Bapak Herman, SE., MM. selaku komisi pembimbing penelitian dan penulisan skripsi yang telah memberikan bimbingan yang baik kepada penulis.
- 8. Secara khusus yang tersayang Bapak, Ibu, dan Kakak yang selalu memberikan kasih sayang dan mendoakan sehingga penulis dimudahkan dalam penyusunan skripsi ini.
- 9. Terima kasih kepada Win Karyadi Hermawan Putra, SM. Yang telah memberikan masukkan dan mensupport dalam penyusunan skripsi ini.

10. Tidak lupa untuk teman-teman khususnya teman-teman angkatan 2013 yang sudah membantu, memberikan motivasi juga hiburan pada penulis sehingga termotivasi kembali untuk menyelesaikan penelitian ini.

Atas segala perhatian yang telah diberikan kepada penulis, penulis mengucapkan terima kasih.

Bogor, 10 Februari 2018

Putri Riska Andriani

# **DAFTAR ISI**

<b>JUDUL</b>		
LEMBA	R PE	NGESAHANii
ABSTR	AK	iv
KATA 1	PENG	ANTAR v
DAFTA	R ISI.	vii
DAFTA	R TAI	BEL ix
DAFTA	R GA	<b>MBAR</b> x
DAFTA	R LA	MPIRAN xi
BAB I	PEN	DAHULUAN
	1.1	Latar Belakang Penelitian
	1.2	Identifikasi dan Perumusan Masalah
		1.2.1 Identifikasi Masalah
		1.2.2 Perumusan Masalah5
	1.3	Maksud dan Tujuan Penelitian5
		1.3.1 Maksud Penelitian 5
		1.3.2 Tujuan Penelitian 5
	1.4	Kegunaan Penelitian
		1.4.1 Kegunaan Teoritis
		1.4.2 Kegunaan Praktis 5
BAB II	TIN	JAUAN PUSTAKA
	2.1	Manajemen Sumber Daya Manusia 6
		2.1.1 Pengertian Manajemen Sumber Daya Manusia 6
		2.1.2 Fungsi Manajemen Sumber Daya Manusia
		2.1.3 Tujuan Manajemen Sumber Daya Manusia
	2.2	Budaya Organisasi
		2.2.1 Pengertian Budaya Organisasi
		2.2.2 Fungsi Budaya Organisasi
		2.2.3 Karakteristik Budaya Organisasi
		2.2.4 Indikator Budaya Organisasi
		2.2.5 Dimensi Budaya Organisasi
	2.3	OCAI
		2.3.1 Tujuan OCAI
		2.3.2 Instrumen Penelitian Budaya Organisasi
		(Organizational Culture Assesment Instrument/OCAI) 20
	2.4	Penelitian Sebelumnya dan Kerangka Pemikiran
		2.4.1 Penelitian Sebelumnya
		2.4.2 Kerangka Pemikiran 22

<b>BAB III</b>	ME	TODE PENELITIAN					
	3.1	Metode Penelitian					
	3.2	Objek, Unit Analisis dan Lokasi Penelitian					
		3.2.1 Objek Penelitian					
		3.2.2 Unit Analisis					
		3.2.3 Lokasi Penelitian					
	3.3	Jenis dan Data Penelitian					
	3.4	Operasionalisasi Variabel					
	3.5	Metode Sensus					
	3.6	Metode Pengumpulan Data					
	3.7	Metode Pengolahan dan Analisis Data					
		3.7.1 Metode Analisis Budaya Organisasi Model OCAI 27					
		3.7.2 Analisis Deskriptif					
BAB IV	HASIL PENELITIAN						
	4.1	Gambaran Umum Lokasi Penelitian					
		4.1.1 Sejarah Singkat Hotel Pramesthi Puncak					
		4.1.2 Visi dan Misi Hotel Pramesthi Puncak					
		4.1.3 Struktur Organisasi dan Uraian Tugas					
		4.1.3.1 Struktur Organisasi					
		4.1.3.2 Tugas dan Fungsi Jabatan					
		4.1.4 Profile Responden					
	4.2	Pembahasan 35					
		4.2.1 Budaya Organisasi OCAI (Organizational Cultue					
		Assessment Instrumen) di Hotel Pramesthi Puncak					
		untuk Saat ini dan Yang Diinginkan					
	4.3	Analisis/Pembahasan					
BAB V	KES	IMPULAN DAN SARAN					
	5.1	Kesimpulan					
	5.2	Saran					
DAFTAI	R PUS	STAKA 48					
LAMPIR							

# **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.	Nilai Budaya Hotel Pramesthi 2017	3
Tabel 2.	Dimensi dan Tipe Budaya Organisasi	17
Tabel 3.	Contoh Operasionalisasi OCAI	19
Tabel 4.	Tahapan Pengolahan OCAI	20
Tabel 5.	Variabel Pengkuran OCAI	21
Tabel 6.	Operaionalisasi Variabel	24
Tabel 7.	Matrik Profil Budaya Organisasi	26
Tabel 8.	Skala Likert	27
Tabel 9.	Metode Pengitungan Model OCAI	28
Tabel 10.	Data Karyawan Berdasarkan Jenis Kelamin	33
Tabel 11.	Data Karyawan Berdasarkan Usia	33
Tabel 12.	Data Karyawan Berdasarkan Pendidikan Terakhir	34
Tabel 13.	Data Karyawan Berdasarkan Lama Bekerja	34
Tabel 14.	Total Data Responden	35
Tabel 15.	Hasil penilain OCAI dengan Dimensi Karakteristik Dominan	35
Tabel 16.	Hasil Penilian OCAI dengan Dimensi Kepemimpinan Organisasi	36
Tabel 17.	Hasil Penilian OCAI dengan Dimensi Pengelolaan Karyawan	38
Tabel 18.	Hasil Penilian OCAI dengan Dimensi Perekat Organisasi	39
Tabel 19.	Hasil Penilaian OCAI dengan Dimensi Penekanan Strategis	40
Tabel 20.	Hasil Penilian OCAI dengan Dimensi Kriteria Sukses	41
Tabel 21.	Hasil Rangkuman Budaya saat ini dan Budaya yang diinginkan	43
Table 22.	Rekapitulasi Penilaian Responden Terhadap 6 dimensi budaya	
	organisasi	43
Tabel 23.	Pengelompokan Budaya OCAI di Hotel Pramesthi Puncak	44
Tabel 24.	Hasil Pengelompokkan Budaya Organisasi OCAI di Hotel	
	Pramesthi Puncak	44

# **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.	Kerangka Persaingan Nilai (Computing Value Framework)	2
Gambar 2.	Bagan Dimensi Budaya Organisasi	17
Gambar 3.	Gambaran Umum Model OCAI	28
Gambar 4.	Struktur Organisasi Hotel Pramesthi Puncak	30
Gambar 5.	Diagram Radar Karakteristik Dominan	36
Gambar 6.	Diagram Radar Kepemimpinan Organisasi	37
Gambar 7.	Diagram Radar Pengelolaan Karyawan	38
Gambar 8.	Diagram Radar Perekat Organisasi	39
Gambar 9.	Diagram Radar Penekanan Strategis	41
Gambar 10.	Diagram Radar Kriteria Sukses	42
Gambar 11.	Diagram Radar profil Budaya Saat Ini dan yang diinginkan	44

# DAFTAR LAMPIRAN

Kuesioner Baku OCAI Hasil Tabulasi Kuesioner Surat Riset Penelitian

#### **BABI**

#### **PENDAHULUAN**

#### 1.1 Latar Belakang Penelitian

Mengelola Sumber Daya Manusia (SDM) menjadi hal yang teramat penting pada abad ini. Pernyataan tersebut tidaklah terbantahkan, mengingat Sumber Daya Manusia menjadi sentral dalam pencapaian tujuan organisasi. Sumber Daya Manusia dalam setiap organisasi baik publik maupun bisnis, adalah sumber daya yang utama, di samping berbagai sumber daya sumber daya lainnya. Hal itu diakibatkan manusia menjadi pelaku utama yang akan mengelola berbagai sumber daya manusia tersebut, Sumber Daya Manusia-nya haruslah berkualitas. Dengan kata lain, keberhasilan atau kemunduran suatu organisasi tergantung pada keahlian dan keterampilan Sumber Daya Manusia yang bekerja didalamnya.

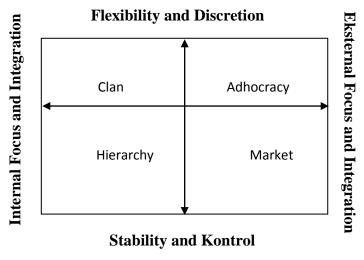
Sumber daya manusia penting karena berperan untuk menggerakan dan mensinergikan sumber daya lainnya untuk mencapai tujuan organisasi. Di dalam pengelolaan SDM, apabila individu dalam organisasi yaitu sumberdaya manusianya dapat berjalan efektif maka organisasi tetap berjalan efektif. Beberapa kegiatan pengelolaan SDM misalnya pengadaan, penilaian, perlindungan, memotivasi karyawan, peningkatan disiplin bimbingan, dan lain-lain. Pengelolaan dan pengoptimalan sumber daya manusia tidak terlepas dari faktor karyawan. Organisasi harus dan mempunyai karyawan-karyawan yang kinerjanya baik. Dengan kata lain kelangsungan suatu organisasi ditentukan oleh kinerjanya.

Budaya merupakan hal dasar dan menjadi pijakan bagi sebuah organisasi oleh karena itu wajar jika organisasi mengalami perubahan, yang ditakuti oleh perubahan budaya lama ke baru dan sering diiringi dengan resistensi penolakan, Ruakanda (2013,67). Proses perubahan yang sudah dilakukan sedemikian rupa serta memakan waktu yang sangat panjang juga tidak memberikan jaminan bahwa akan ada keberhasilan didalam perubahan yang disebabkan oleh respon anggota organisasi didalamnya sangat beragam. Hal itu sangat beralasan karena organisasi sebagai wadah dimana banyak orang berkumpul juga membawa begitu banyak nilai nilai yang berbeda sesuai dengan lingkungan masyarakat masing-masing.

Setiap organisasi dituntut untuk dapat mengoptimalkan sumber daya manusia dan bagaimana sumber daya manusia dikelola. Pengelolaan sumber daya manusia tidak lepas dari faktor karyawan yang diharapkan dapat berprestasi sebaik mungkin demi mencapai tujuan organisasi. Karyawan merupakan asset utama organisasi dan mempunyai peran yang strategis didalam organisasi yaitu sebagai pemikir, perencana, dan pengendali aktivitas organisasi. Demi tercapainya tujuan organisasi, karyawan memerlukan motivasi untuk bekerja lebih rajin. Melihat pentingnya karyawan dalam organisasi, maka karyawan diperlukan perhatian lebih serius terhadap tugas yang dikerjakan sehingga tujuan organisasi tercapai. Dengan motivasi

kerja yang tinggi, karyawan akan bekerja lebih giat didalam melaksanakan pekerjaannya. Sebaliknya dengan motivasi kerja yang rendah karyawan tidak mempunyai semangat bekerja, mudah menyerah, dan kesulitan dalam menyelesaikan pekerjaannya. Karyawan kurang memiliki informasi yang jelas apakah pekerjaan mereka memiliki dampak positif terhadap para penerima manfaatnya yaitu individu atau kelompok yang dilayani organisasi.

Salah satu instrument Analisis Budaya Organisasi yang dapat digunakan untuk menilai budaya suatu organisasi adalah OCAI (*Organizational Culture Assesment Instrument*) yang dikembangkan oleh Cameron dan Quinn pada tahun 1999. Selanjutnya pendekatan yang dilakukan oleh Cameron dan Quinn dalam menganalisis budaya organisasi berdasarkan kerangka persaingan nilai (*Company Value Framework*) di mana klasifikasinya terbagi dalam empat kuadran tipe budaya yaitu budaya klan (*Clan Culture*), budaya adhokarsi (*Adhocracy Culture*), budaya hierarki (*Hierarchy Culture*), budaya pasar (*Market Culture*). Kuadran dari keempat tipe budaya tersebut memiliki ciri-ciri khusus yang dilihat dari sisi fokus organisasi baik sisi internal maupun eksternal dan dari sisi antara fleksibelitas dan kemandirian atau stabilitas dan control. (Rangkuti, 2011).



Gambar 1.

Kerangka Persaingan Nilai (Computing Value Framework) oleh Cameron dan Quinn

Budaya Kelompok/The Clan Culture adalah budaya perusahaan yang memiliki karakter kekeluargaan, di mana terdapat lingkungan yang mengatur perusahaan dengan baik melalui *teamwork*, pengembangan SDM, serta memperlakukan konsumen sebagai rekanan. Tugas utama dari manajemen adalah mengendalikan dan membina karyawan sehingga memudahkan mereka untuk berpartisipasi.

Hotel Pramesthi Puncak adalah satu rangkaian hotel milik PT. Pramesthi Propertindo Wisata. Perusahaan pariwisata bidang perhotelan ini menyediakan pengadaan, penginapan dan akomondasinya. Salah satu penginapan dan akomondasinya tersebut adalah Hotel Pramesthi. Hotel ini beralamat di jalan raya

puncak km 72 Cibogo, Puncak-Bogor Jawa Barat. Akomodasi yang disediakan oleh perusahaan berupa *cottage* / Bungalow dengan akomodasi kamar sebanyak 60 kamar yang terdiri dari kamar standar dan kamar superior. Fasilitas yang tersedia untuk setiap kamar dilengkapi dengan AC dan Non AC, lemari pakaian, meja rias, kamar mandi dengan fasilitas shower dan air hangat. Selain itu Hotel Pramesti juga menyediakan ruang rapat, restoran, café, tempat karaoke / life music, kolam renang, fasilitas olah raga (lapangan tenis) dan tempat bermain anak. Hotel Pramesthi Puncak memiliki situasi lebih saling percaya, saling menghargai antar karyawan, menekankan pada kreatifitas kelompok, lingkungan kerja yang manusiawi, komitmen tim, dan kepatuhan. Sehingga perusahaan memiliki harapan terciptanya suatu kinerja yang baik untuk mencapai tujuan. Untuk mencapai sebuah tujuan tentunya ada sebuah proses yang harus dilakukan. Salah satunnya adalah dengan menganalisis budaya organisasi yang ada pada Hotel Pramesthi Puncak menggunakan metode OCAI (Organizational Culture Assesment Instrument), karena dengan demikian maka akan dapat diketahui seperti apa jenis budaya yang ada pada Hotel Pramesti Puncak saat ini dan budaya yang diharapkan dimasa yang akan datang.

Tabel 1 Nilai Budaya Hotel Pramesthi Puncak 2017

				Tanggapan Responden				Rata-rata		
No	Pernyataan	Sangat	Baik	Cukup	_	Tidak	Jumlah	Tanggapan		
		Baik		Baik	Baik	Baik				
1	Keleluasaan kerja dalam	5	25				30	Baik		
1	menyelesaikan pekerjaan		20				50			
2	Toleransi organisasi terhadap	3	20	7			30	Baik		
	pekerjaan yang beresiko	3	20	,			30			
	Kejelasana tentang saran dan							Baik		
3	harapan atas prestasi yang		30				30			
	ingin dicapai									
	Upaya organisasi demi							Baik		
4	terciptanya koordinasi yang		25	5			30			
	baik antar unit organisasi									
5	Dukungan atasan dalam hal		20	10			20	Baik		
3	komunikasi		20	20	20	20   10			30	
	Komitment karyawan secara							Baik		
6	keseluruhan terhadap		30				30			
	organisasi									
7	Toleransi terhadap konflik		30				30	Baik		
0	Pola Komunikasi		7	3	20		30	Kurang		
8	roia Koiliullikasi		/	3	20		30	Baik		

Sumber: Hotel Pramesthi Puncak 2017

Tabel 1 menyajikan Penilaian Budaya Organisasi di Hotel Pramesthi Puncak yang menunjukan penilaian pegawai terhadap nilai budaya yang berlangsung, dapat dilihat pada pernyataan ke delapan pada Pola Komunikasi 30 orang responden menjawab kurang baik. Dimana dari tabel 1 diatas terdapat 8 indikator yang bersumber dari Umar Nimran (2008:236), dari hasil tabel 1 diatas yaitu hasil dari kuesioner awal dengan 8 indikator untuk mengetahui yang terjadi pada Hotel Pramesthi Puncak dan untuk mengetahui permasalahan Budaya Organisasi yang ada di Hotel Pramesthi Puncak.

Dimana belum adanya penelitian yang menjelaskan mengenai analisis budaya organisasi di Hotel Pramesthi Puncak dengan pendekatan ilmiah, maka dari itu perlu dilakukannya penelitian yang menjelaskan tentang analisis budaya organisasi dengan menggunakan metode OCAI (Organizational Culture Assessment Instrument). Sehingga dengan adanya penelitian ini diharapkan dapat membantu mengidentifikasi budaya organisasi yang seharusnya dikembangkan untuk menjawab tantangan dan permasalahan yang muncul sekarang dan masa yang akan datang. Selain itu, instrument ini akan mampu memberikan gambaran budaya organisasi saat ini serta budaya organisasi yang diharapkan organisasi sehingga mampu menjadi bahan pertimbangan dalam perumusan budaya yang sesuai.

Dalam menciptakan budaya organisasi di Hotel Pramesthi Puncak, nampaknya masih terdapat kendala yang dihadapi sehingga sulit untuk mencapai tujuan organisasi. Kondisi yang belum ideal masih ada di Hotel Pramesthi Puncak. Masih adanya miskomunikasi dari atasan ke bawahan karena komunikasi yang di dilakukan dari atasan ke bawahan melalui beberapa tingkatan karena dibatasi oleh hierarkhi kewenangan yang formal dan mengakibatkan rencana dengan pencapaiannya kurang maksimal, karena pola komunikasi dibatasi oleh hirarkhi kewenangan yang formal sehingga pekerjaan karyawan tidak dapat terselesaikan sesuai dengan yang direncanakan.

Dalam kaitannya dengan budaya organiasasi, hal tersebut tentunya harus segera dibenahi agar para pimpinan dan bawahan dapat memberikan pelayanan yang prima kepada masyarakat secara lebih profesional. Penelitian ini diharapkan dapat memberikan manfaat bagi organisasi dalam menciptakan suasana organisasi antar karyawan dan atasan, sehingga tujuan organisasi dapat tercapai. Berdasarkan uraian latar belakang tersebut diatas, maka dapat diajukan sebuah penelitian dengan judul: "ANALISIS BUDAYA ORGANISASI MENGGUNAKAN METODE ORGANIZATIONAL CULTURE ASSESSMENT INSTRUMENT (OCAI) PADA HOTEL PRAMESTHI PUNCAK".

#### 1.2 Identifikasi dan Perumusan Masalah

#### 1.2.1 Identifikasi Masalah

Kondisi yang belum ideal masih ada pada Hotel Pramesthi Puncak. Dimana hasil dari kuesioner awal masih adanya miskomunikasi antara bawahan dan atasan

serta unit organisasi karena pola komunikasi dibatasi hirarkhi kewenangan yang formal mengakibatkan tujuan dengan pencapaiannya kurang maksimal dapat dilihat dari tabel 1 pada penilian budaya organisasi, dan belum terciptanya budaya yang menunjang organisasi.

#### 1.2.2 Perumusan Masalah

Berdasarkan identifikasi masalah, maka masalah dalam penelitian ini dapat dirumuskan sebagai berikut : Bagaimana Budaya Organisasi Model OCAI (*Organizational Culture Assessment Instrument*) di Hotel Pramesthi Puncak ?

#### 1.3 Maksud dan Tujuan Penelitian

#### 1.3.1 Maksud Penelitian

Maksud dari penelitian ini adalah untuk memperoleh data dan informasi yang berkaitan Penilain Budaya Organisasi dengan Metode OCAI di Hotel Pramesthi Puncak. Sebagai bahan untuk evaluasi karyawan yang bekerja di Hotel Pramsethi Puncak serta untuk meningkatkan kinerja organisasi.

#### 1.3.2 Tujuan Penelitian

Adapun tujuan penelitian ini adalah mengetahui dan menjelaskan kondisi Budaya Organisasi model OCAI (*Organizational Culture Assessment Instrument*) di Hotel Pramesthi Puncak untuk saat ini dan yang diinginkan.

#### 1.4 Kegunaan Penelitian

#### 1.4.1 Kegunaan Teoritis

- 1. Bagi penulis, penelitian ini di harapkan dapat memberikan manfaat dan pengetahuan serta wawasan penulis mengenai manajemen sumber daya manusia khususnya berkaitan dengan Penilaian Budaya organisasi dengan metode OCAI (Organizational Culture Assessment Instrumet).
- 2. Bagi pembaca, penelitian ini diharapkan dapat membantu menambah informasi dan pengetahuan yang dapat berguna untuk dijadikan referensi dalam penelitian selanjutnya.

#### 1.4.2 Kegunaan Praktis

Kegunaan praktis dari penelitian ini adalah sebagai bahan masukan dan informasi bagi Hotel Pramesthi Puncak mengenai Analisis Model Penilaian Budaya Organisasi (OCAI). Diharapkan penelitian ini dapat memeberikan masukan dan informasi bagi perusahaan terutama dalam meningkatkan kinerja karyawan.

#### **BAB II**

#### TINJAUAN PUSTAKA

#### 2.1 Manajemen Sumber Daya Manusia

#### 2.1.1 Pengertian Manajemen Sumber Daya Manusia

Dalam bab ini penulis akan membahas mengenai pengertian manajemen sumber daya manusia atau *personnel management*, yang disebut juga dengan manajemen personalia. Serta manajemen sumber daya manusia dipandang sebagai peranan yang cukup penting di ranah industri, apa yang dilakukan oleh manajer SDM menggambarkan bagaimana aktifasi pengelolaan SDM dilingkungan perusahaan. Karena para ahli memberikan pengertian yang berbeda-beda mengenai sumber daya manusia, maka dibawah ini dikemukakan beberapa definisi, dari beberapa definisi, agar pengertian manajemen sumber daya manusia menjadi lebih luas.

Mathis dan Jackson (2010:4) berpendapat bahwa :" Human resource management is designing management system to ensure that human talent is used effectively and efficienly to accomplish organizational goals.

Manajemen personalia adalah perencanaan, pengorganisasian, pengarahan, dan pengendalian dari pengadaan pengembangan, kompensasi, pengintegrasian, pemeliharaan, dan pemberhentian karyawan, dengan maksud terwujudnya tujuan perusahaan, individu, karyawan, dan masyarakat. (Hasibuan, 2014:11)

Manajemen personalia didefinisikan sebagai suatu proses pengembangan, menerapkan, dan menilai kebijakan-kebijakan, prosedur-prosedur, metodemetode, dan program-program yang berhubungan dengan individu karyawan dalam organisasi. (Hasibuan, 2014:11)

Gerrry Dessler (2011:3) dikutip dalam Widodo, (2015:2) berpendapat bahwa: "Human resource management is the process aqcuiring, training, appraising, and compensating employees, and attending to their labor relations, helath and safety and fairness concerns". Manajemen sumber daya manusia adalah proses memperoleh, melatih, menilai, dan memberikan kompensasi kepada karyawan, memperhatikan hubungan kerja mereka, kesehatan, keamanan dan masalah keadilan.

Menurut Hasibuan (2012 : 23), manajemen sumber daya manusia (MSDM) dapat diartikan sebagai ilmu dan seni yang mengatur hubungan dan peranan tenaga kerja agar efektif dan efisien dalam penggunaan kemapuan manusia agar dapat mencapai tujuan di setiap perusahaan.

Berdasarkan definisi di atas penulis dapat menarik kesimpulan bahwa Manajemen Sumber Daya Manusia (MSDM) adalah sebuah ilmu dan seni dalam kegiatan perencanaan, pengelolaan, dan pengembangan segala potensi sumber daya manusia yang ada, serta hubungan antarmanusia dalam suatu organisasi ke dalam sebuah desain tertentu yang sistematis, sehingga mampu mencapai efektifitas serta efisiensi kerja dalam mencapai tujuan, baik individu, masyarakat, maupun masyarakat.

#### 2.1.2 Fungsi Manajemen Sumber Daya Manusia

Adapun Fungsi Manajemen Sumber Daya Manusia yang dikemukakan oleh para ahli adalah sebagai berikut:

Menurut Sutrisno (2010: 9-11) menyebutkan fungsi-fungsi manajemen sumber daya manusia sebagai berikut:

#### 1. Perencanaan

Perencanaan adalah kegiatan memperkirakan tentang keadaan tenaga kerja, agar sesuai dengan kebutuhan organisasi secara efektif dan efisien dalam membantu terwujudnya tujuan. Perencanaan itu untuk menetapkan program kepegawaian, meliputi pengorganisasian, pengarahan, pengendalian, pengadaan, pengembangan, kompensasi, integritas, pemeliharaan, kedisiplinan dan pemberhentian kerja.

#### 2. Pengorganisasian

Pengorganisasian adalah kegiatan untuk mengatur tenaga kerja untuk menetapkan pembagian kerja, hubungan kerja, delegasi wewenang, integritas, dan koordinasi, dalam bentuk bagan organisasi. Organisasi yang baik membantu terwujudnya tujuan secara efektif.

#### 3. Pengarahan dan pengadaan

Pengarahan adalah kegiatan memberi petunjuk kepada tenaga kerja, agar mau bekerja sama dan bekerja efektif dan efisien dalam membantu tercapainya tujuan organisasi. Sedangkan pengadaan merupakan proses penarikan, seleksi, penempatan, orientasi, dan induksi untuk mendapatkan tenaga kerja yang sesuai dengan kebutuhan organisasi.

#### 4. Pengendalian

Pengendalian merupakan kegiatan mengendalikan tenaga kerja agar mentaati peraturan organisasi dan bekerja sesuai dengan rencana. Pengendalian tenaga kerja meliputi, kehadiran kedisiplinan, perilaku kerja, dan menjaga situasi lingkungan pekerjaan.

#### 5. Pengembangan

Pengembangan merupakan proses peningkatan keterampilan teknis dan teoritis, konseptual dan moral tenaga kerja, melalui pendidikan dan pelatihan. Pendidikan dan pelatihan diberikan, hendaknya sesuai dengan pekerjaan masa kini maupun masa yang akan datang.

#### 6. Kompensasi

Kompensasi merupakan pemberian balas jasa langsung berupa uang atau barang kepada pegawai sebagai imbalan jasa yang diberikan kepada organisasi.

#### 7. Pengintegrasian

Pengintegrasian adalah kegiatan untuk mempersatukan kepentingan organisasi dan kebutuhan tenaga kerja, agar tercipta kerjasama yang serasi dan saling menguntungkan.

#### 8. Pemeliharaan

Pemeliharaan merupakan kegiatan pemeliharaan atau mengingatkan kondisi fisik, mental, dan loyalitas, agar mereka tetap mau bekerjasama sampai pensiun.

#### 9. Kedisiplinan

Kedisiplinan merupakan salah satu fungsi manajemen sumber daya manusia yang paling penting dan merupakan kunci terwujudnya tujuan organisasi karena tanpa adanya kedisiplinan maka sulit mewujudkan tujuan maksimal.

#### 10. Pemberhentian

Pemberhentian merupakan putusnya hubungan kerja seseorang pegawai dari suatu organisasi. Pemberhentian ini disebabkan oleh keinginan pegawai, keinginan organisasi, berakhirnya kontrak kerja, pensiun dan lain-lain.

Menurut Harris (dalam Yunarsih dan Suwanto, 2008;6), menyatakan fungsi manajemen sumber daya manusia mencakup:

- 1. *Planning* (Perencanaan)
- 2. *Staffing* (Penempatan)
- 3. Evaluating and Compensating (Pengevaluasian dan kompensasi)
- 4. *Improving* (Pengembangan)
- 5. *Maintaining effective employer relationships* (Mengatur hubungan yang efektif antar tenaga kerja)

Sedangkan menurut Kasmir (2016;9) menyebutkan fungsi-fungsi manajemen sumber daya manusia terdiri dari:

#### 1. Analisis jabatan (*Job Analysis*)

Kegiatan dari anaslisi jabatan adalah mengumpulkan berbagai informasi untuk kebutuhan suatu pekerjaan. Analisis jabatan disusun sesuai dengan jabatan yang ada di dalam struktur organisasi perusahaan. Analisis jabatan merupakan fungsi utama dalam manajemen sumber daya manusia.

2. Perencanaan sumber daya manusia (*Human Resources Planing*)
Setelah analisis jabatan disusun maka langkah selanjutnya adalah menempatkan orang dalam jabatan yang telah disediakan. Langkah ini merupakan upaya untuk merencanakan jumlah dan kualitas sumber daya manusia yang harus disediakan, baik sekarang maupun di masa yang akan datang. Langkah ini merupakan fungsi kedua yang dikenal sebagai perencanaan sumber daya manusia.

#### 3. Penarikan pegawai (*Recruitment*)

Langkah ini dilakukan setelah perencanaan tenaga kerja, sehingga diketahui berapa jumlah tenaga kerja yang dibutuhkan serta kualifikasinya. *Recruitment* dapat diperoleh melalui berbagai media seperti media massa, referensi atau surat-surat yang masuk.

4. Seleksi (Selection)

Proses seleksi dapat dimulai dari seleksi surat-surat lamaran, yaitu dengan melihat dokumen yang ada pada surat lamaran. Tujuan seleksi adalah memperoleh tenaga yang sesuai dengan kualifikasi yang telah ditetapkan. Seleksi dilakukan melalui tes wawancara, tes tertulis, sampai dengan tes kesehatan.

#### 5. Pelatihan dan pengembangan (*Training and Development*)

Setelah lolos seleksi, karyawan yang baru diterima sebagai calon karyawan harus melalui tahap orientasi dan pendidikan terlebih dahulu sebelum ditempatkan bekerja. Tujuan pelatihan adalah membiasakan karyawan baru dalam bekerja di lingkungan barunya. Khusus bagi karyawan lama perlu dilakukan pengembangan diri karyawan, baik melalui pendidikan, promosi dan rotasi pekerjaan. Tujuan lain agar karyawan mampu mengembangkan kemampuannya atau menambah bidang kerja lain sehingga memiliki kemampuan yang lebih banyak.

#### 6. Evaluasi kinerja (*Performence Evaluation*)

Selama bekerja karyawan harus di evaluasi kinerja masing-masing. Penilaian kinerja dapat dilakukan melalui hasil kerja atau kinerja. Kinerja yang diperoleh hasil kerja apakah sudah mencapai standar yang ditetapkan perusahaan atau belum.

#### 7. Kompenasasi (Compensation)

Kompensasi merupakan balas jasa yang diperoleh seseorang atas pekerjaan yang sudah dilakukan. Hasil evaluasi kinerja yang diperoleh karyawan digunakan untuk menentukan jumlah kompensasi yang akan diperolehnya.

#### 8. Jenjang karier (*Career Path*)

Karier merupakan perjalanan kerja seseorang selama ia bekerja, karier diberikan melalui perencanaan karier bagi seluruh karyawan yang dilakukan secara transparan dan jelas. Karier dapat meningkat (promosi), diturunkan (demosi) atau dirotasi (dipindahkan pada jabatan yang sama).

9. Keselamatan dan Kesehatan (*Safety and Health*)

Keselamatan dan kesehatan merupakan fungsi MSDM yang juga penting untuk diperhatikan dan dilaksanakan. Keselamatan berhubungan terutama dengan keselamatan selama aktivitas karyawan bekerja. Dalam menjalankan aktivitasnya, karyawan harus mengutamakan keselamatan dirinya dan juga keselamatan harta (aset) perusahaan.

#### 10. Hubungan Industrial (*Industrial Relation*)

Hubungan industrial atau tenaga kerja digunakan untuk menjembatani kepentingan dan keinginan kedua pihak antara karyawan dan manajemen. Dalam hal ini jika tetap terjadi perselisihan antara pekerja dengan manajemen maka harus diselesaikan oleh berbagai pihak yang berkepentingan termasuk pemerintah, melalui hubungan industrial. Salah satu tujuan dari hubungan industrial/ tenaga kerja adalah untuk

menyeimbangkan antara hak dan kewajiban masing-masing pihak. Jadi tujuan lainnya adalah agar perusahaan tidak berbuat semena-mena terhadap karyawan dan sebaliknya karyawan harus mematuhi segala peraturan yang telah dibuat.

11. Pemutusan Hubungan Kerja (Separation)

Pemutusan hubungan kerja ini bisa disebabkan oleh berbagai alasan seperti, pensiun, permintaan pengunduran diri atas alasan pribadi tanpa ada paksaan dan pemecatan karena melakukan kesalahan.

### 2.1.3 Tujuan Manajemen Sumber Daya Manusia

Manajemen sumber daya manusia tentu memiliki berbagai fungsi demi tercapainya suatu tujuan yang diharapkan oleh organisasi atau perusahaan, diantaranya:

Menurut Eko Widodo (2015:5), manajemen sumber daya manusia secara menyeluruh mencakup tujuan yang berorientasi kepada hal-hal dibawah ini :

- Kepentingan sosial, yaitu tujuan yang diarahkan untuk memenuhi kebutuhan dan tuntutan masyarakat dengan tetap menjaga dampak negative yang seminimum mungkin terhadap organisasi. Untuk memenuhi tujuan ini, kegiatan manajemen harus memperhatikan asprk hokum yang berlaku, kebutuhan sosial masyarakat, dan hubungan yang baik dengan serikat buruh.
- 2. Kepentingan organisasi, yaitu tujuan yang diarahkan untuk meningkatkan efektivitas organisasi. Untuk memenuhi tujuan ini, kegiatan manajemen harus mencakup perencanaan SDM, memperhatikan kebutuhan-kebutuhan pelayanan organisasi, penyelesaian SDM, pelatihan dan pengembangan SDM, penilaian dan penempatan SDM, dan kegiatan-kegiatan pengawasan dan pengendalian SDM.
- 3. Kepentingan fungsional manajemen sumber daya manusia, yaitu tujuan yang diarahkan untuk menjamin fungsi utama SDM agar dapat berjalan secara efektif dengan menyadari bahwa tingkat pelayanan dan fasilitas yang di berikan kepada setiap individu hanyalah sekedar agar dia dapat berfungsi dengan baik. Fungsi utama yang dimaksud adalah kegiatan penilaian, penempatan dan pengendalian SDM.
- 4. Kepentingan individu, yaitu tujuan yang diarahkan untuk membantu karyawan mencapai tujuan pribadinya sesuai dengan sumbangannya terhadap organisasi. Kegiatan-kegiatan yang dapat mendukung tujuan ini mencakup pelatihan dan pengembangan, penilaian, penempatan, kompensasi, dan pengawasan serta pengendalian.

Menurut Sihotang (2007;13) tujuan manajemen sumber daya manusia adalah untuk meningkatkan dukungan sumber daya manusia guna meningkatkan efektivitas

organisasi dalam rangka mencapai tujuan. Tujuan akhir yang ingin dicapai suatu perusahaan pada dasarnya adalah:

- 1. Peningkatan efisiensi
- 2. Peningkatan efektivitas
- 3. Peningkatan produktivitas
- 4. Rendahnya tingkat absensi pegawai
- 5. Rendahnya tingkat perpindahan pegawai
- 6. Tingginya kualitas pelayanan
- 7. Rendahnya complain dari pelanggan
- 8. Meningkatnya bisnis perusahaan.

Peranan Manajemen sumber daya manusia dalam membentuk sumber daya manusia menentukan terwujudnya visi, misi dan tujuan perusahaan. Maka dari itu peranan manajemen sumber daya manusia secara langsung mempersatukan antara pihak karyawan dan perusahaan dalam bekerja sama.

#### 2.2 Budaya Organisasi

#### 2.2.1 Pengertian Budaya Organisasi

Menurut Moeheriono (2012,395) mendefinisikan budaya organisasi adalah suatu wujud anggapan yang dimiliki, diterima secara implicit oleh kelompok dan menentukan bagaimana kelompok tersebut rasakan, pikirkan, dan bereaksi terhadap lingkungannya yang beraneka ragam. Oleh karena itu, budaya organisasi bisa diartikan sebuah sistem makna bersama yang di anut oleh para anggota yang membedakan suatu organisasi dari organisasi lainnya, dan sistem makna bersama ini adalah sekumpulan karakteristik kunci yang dijunjung tinggi oleh organisasi.

Schein (2012;52) mendefikisikan budaya organisasi" ..is its pattern of shared, basic taken – for – granted assumptions, the culture will manifest itself at the level of observable artifact and shared espouse values, norms, and rules of behavior.

Robbins dan Colter (2013;63) mendefinisikan bahwa budaya organisasi adalah sehimpunan nilai, prinsip, tradisi, dan cara bekerja yang dianut bersama oleh dan mempengaruhi perilaku serta tindakan para anggota organisasi.

Menurut Ike Rusdyah (2008;28) budaya organisasi merupakan sistem dari nilai-nilai dan kepercayaan yang disepakati bersama yang memberi arti pada anggota dari anggota tersebut dan aturan-aturan yang berlaku.

Dari beberapa pendapat diatas, maka dapat disimpulkan bahwa pengertian budaya organisasi adalah sehimpunan nilai, sikap, norma prilaku dan perangkat kerja yang dianut bersama oleh dan mempengaruhi perilaku serta tindakan para anggota organisasi. Serta membedakan suatu organisasi dari organisasi lain. Budaya organisasi juga memberikan kontribusi yang bermanfaan terhadap kinerja perusahaan.

#### 2.2.2 Fungsi Budaya Organisasi

Budaya organisasi tentu memiliki fungsi yang berbeda akan tetapi memiliki tujuan yang sama, berikut fungsi budaya organisasi menurut beberapa ahli:

Menurut Emron et.al. (2016;129) fungsi budaya organisasi adalah sebagai berikut:

- 1. Memberikan nuansa yang membedakan dengan organisasi lain dan kesan tersendiri sehingga memberikan citra positif bagi organisasi/perusahaan dimata publil/ pelanggan.
- 2. Memiliki simbol dan nilai-nilai yang menjadi kebanggaan anggota yang ada didalamnya.
- 3. Membimbing perilaku-perilaku anggotanya kea rah pemikiran konstruktif, berkontribusi positif, dan bekerja efektif dalam mencapai tujuan organisai/perusahaan.
- 4. Membangun kerjasama tim yang solid dan rasa kebersamaan yang tinggi sesama anggota.

Sedangkan menurut John R. Schmerton dan James G. Hunt (dalam Moeheriono 2012;338), fungsi budaya organisasi adalah:

- 1. Memberikan identitas organisasi pada karyawan.
- 2. Mempermudah komitmen kolektif, di mana para karyawan bangga menjadi bagian dari organisasi.
- 3. Mempromosikan stabilitas sistem sosial, stabilitas sistem sosial mencerminkan taraf di mana lingkungan kerja dirasakan positif dan mendukung, konflik serta perubahan diatur dengan efektif. Organisasi juga berusaha meningkatkan stabilitas melalui budaya promosi dari dalam.

Menurut Nevizond Chatab (2007;11), budaya organisasi dapat berfungsi sebagai:

- 1. Identitas yang merupakan ciri atau karakter organisai.
- 2. *Social Cohesion* atau pemikat/pemersatu seperti bahasa sunda yang bergaul dengan orang sunda, sama hobi olahraganya.
- 3. *Sources* misalnya insfirasi.
- 4. Sumber penggerak dan pola perilaku.
- 5. Kemampuan meningkatkan nilai tambah, seperti adanya Aqua sebagai teknologi baru.
- 6. Pengganti formalisasi, seperti olahraga rutin jumat yang tidak dipaksa.
- 7. Mekanisme adaptasi terhadap perubahan seperti rumah susun.
- 8. Orintasinya seperti konteks tinggi (kata-kata manjadi jaminan), konteks rendah (tertulis menjadi penting) dan konteks rendah (karena diikuti tertulis) dengan sub konteks tinggi (perintah lisan).

#### 2.2.3 Karakteristik Budaya Organisasi

Oganisasi satu dengan yang lain pasti memiliki perbedaan baik yang funda mental maupun yang tidak karena itu menunjukan kepribadian dari organisasi itu sendiri. Dan menjadi salah satu perbedaan adalah budaya.

Menurut Robbins (2008,279) karakter utama yang semuanya menjadi elemenelemen penting suatu budaya organisasi yaitu :

- 1. Inovasi dan pengembalian resiko,tingkat daya pegawai untuk bersikap inovatif dan berani mengambil resiko.
- 2. Perhatian terhadap detail, tingkat tuntutan terhadap karyawan untuk mampu memperhatikan ketetapan dan perhatian terhadap detail.
- 3. Orientasi terhdap hasil, tingkat tuntutan manajemen untuk lebih memuaskan perhatian pada hasil, dibandingkan perhatian terhdap teknikdan proses yang digunakan untuk meraih hasil.
- 4. Orientasi terhadap individu, tingkat keputusan manajemen dalam mempertimbangkan efek-efek hasil terhadap individu yang ada dalam organisasi.
- 5. Orientasi terhadap *team*, tingkat aktifitas pekerjaan yang diatur dalam *team* bukan secara perorangan.
- 6. Agresifitas,tingkat tuntutan terhadap orang-orang agar bersikap agresif, bersaing dan tidak bersikap santai.
- 7. Stabilitas tingkat penekanan aktivitas organisasi dalam mempertaruhkan status *quo* berbanding pertumbuhan.

Adapun menurut Wibowo (2010) bahwa terdapat tujuh elemen yang menunjukan karakteristik budaya organisasi, yaitu:

- 1. Inovasi, suatu tingkatan dimana *sectoring* diharapkan kreatif dan memberikan gagasan baru.
- 2. Stabilitas, yaitu mengahargai lingkungan yang stabil, dapat diperkirakan dan berorientasi pada peraturan.
- 3. Orientasi pada pegawai, focus pada kejujuran dan menunjukan penghargaan pada individual.
- 4. Orientasi pada hasil, meletakan pada kekuatannya pada hasil bukan proses.
- 5. Bersikap tenang, suatu keadaan dimana iklim kerja bersifat santai.
- 6. Perhatian pada hal detai, dimaksudkan untuk lebih cermat dan perfeksionis terhadap hal-hal kecil yang berhubungan dengan pelakasanaan tujuan.
- 7. Orientasi pada kolaborasi, merupakan rientasi yang berfokus pada kerja tim, bukan secara individual.

#### 2.2.4 Indikator Budaya Organisasi

Budaya perusahaan merupakan sesuatu hal yang sangat kompleks. Untuk itu, di dalam pengukuran budaya perusahaan atau organisasi diperlukan indicator yang merupakan karakteristik dasar budaya organisasi sebagai wujud nyata keberadaannya.

Menurut Umar Nimran (2008:236) yang dapat dipakai sebagai acuan esensial dalam memahami serta mengukur keberadaan budya organisasi:

- 1. Keleluasaan kerja dalam menyelesaikan pekerjaan
- 2. Toleransi organisasi terhadap pekerjaan yang beresiko.
- 3. Kejelasan tentang saran dan harapan atas prestasi yang ingin di capai
- 4. Upaya organisasi demi terciptanya koordinasi yang baik antar unit organisasi
- 5. Dukungan atasan dalam hal komunikasi
- 6. Komitmen karyawan secara keseluruhan terhadap organisasi
- 7. Toleransi terhadap konflik, sejauh mana pegawai didorong untuk mengemukakan konflik dan pendapat secara terbuka
- 8. Pola komunikasi, sejauhmana komunikasi dibatasi oleh hierarki kewenangan yang formal. Kadang-kadang hirarki kewenangan dapat mengahalangi terjadinya pola antara atasan dan bawahan atau antara bawahan itu sendiri.

Dalam penelitian ini indikator budaya organisasi menurut Umar Nimran (2008:236) akan dijadikan indikator penelitian. Dimana indikator yang dimaksudkan menyangkut 8 indikator budaya organisasi berupa Keleluasaan kerja dalam menyelesaikan pekerjaan, toleransi organisasi terhadap pekerjaan yang beresiko, kejelasan tentang saran dan harapan atas prestasi yang ingin di capai, upaya organisasi demi terciptanya kooordinasi yang baik antar unit organisasi, dukungan atasan dalam hal komunikasi, Komitmen karyawan secara keseluruhan terhdap organisasi, toleransi terhadap konflik, sejauh mana pegawai didorong untuk mengemukakan konflik dan pendapat secara terbuka, pola komunikasi, sejauhmana komunikasi dibatasi oleh hierarki kewenangan yang formal. Kadangkadang hirarki kewenangan dapat mengahalangi terjadinya pola antara atasan dan bawahan atau antara bawahan itu sendiri.

#### 2.2.5 Dimensi Budaya Organisasi

Menurut Smith (dalam Dajani 2009;79), dimensi budaya organisasi diantaranya:

- 1. *Physical*. Melihat hal-hal yang berkaitan dengan tingkah laku dan perilaku individu, sistem, prosedur, peraturan dan struktur.
- 2. *Intellectual*. Dilihat untuk melihat dukungan perusahaan dalam meningkatkan kemampuan mereka.
- 3. *Emotional*. Berkaitan dengan kemampuan organisasi untuk mengakui, mengenali, mengawasi, membedakan dan masuk ke dalam emosi para anggotannya untuk kemudian dimanifestasikan kedalam norma-norma keorganisasian dan rutinitas lain yang berkaitan dengan perasaan.

4. *Spiritual*. Berkaitan dengan tempat kerja di mana makna spiritualitas di tempat kerja tidaklah hanya berkaitan dengan hal-hal yang bersifat religius, namun lebih kepada pemahaman mengenai segala sesuatu yang berkaitan dengan perasaan individu mengenai makna dari pekerjaan yang dilakukan dan yang mereka dapatkan dari pekerjaan tersebut diluar hal-hal yang bersifat internal.

Menurut Emron et.al (2016;131-132) dalam bukunya, dimensi budaya organisasi yaitu:

- 1. Kesadaran diri. Anggota organisasi dengan kesadarannya bekerja untuk mendapatkan kepuasan dari pekerjaan mereka, mengembangkan diri, mentaati aturan, serta menawarkan produk-produk berkualitas dan layanan tinggi.
- 2. Keagresifan. Anggota organisasi menetapkan tujuan yang menantang tapi realistis. Mereka menetapkan rencana kerja dan strategi untuk mencapai tujuan tersebut serta mengejarnya dengan antusias.
- 3. Kepribadian. Anggota bersikap saling menghormati, ramah, terbuka, dan peka terhadap kepuasan kelompok serta sangat memperhatikan aspekaspek kepuasan pelanggan, baik pelanggan internal maupun eksternal.
- 4. Performa. Anggota organisasi memiliki kreativitas, memenuhi kualitas, mutu dan efisien.
- 5. Orientasi tim. Anggota organisasi melakukan kerjasama yang baik serta melakukan komunikasi dan koordinasi yang efektif dengan keterlibatan para anggota, yang pada gilirannya mendapatkan hasil kepuasan tinggi serta komitmen bersama.

Menurut Cameron dan Quinn (1999) yang di kutip oleh Chatab (2007,65), ada dua dimensi utama yang indikator-indikatornya diorganisasikan kedalam empat kelompok utama, atau empat kuadaran budaya atau disebut juga sebagai empat jenis budaya.

#### 1. Dimensi Pertama

Dimensi ini membedakan kriteria keefektifan yang menekankan pada fleksibelitas, keleluasaan dan dinamis, dengan kriteria keefektifan yang menekankan stabilitas, tatanan dan kontrol. Organisasi dipandang efektif jika organisasi tersebut stabil, dapat diramalkan dan mekanistik. Jangkauanya dari ketrampilan atau kepandaian dalam banyak hal aneka ragam beserta kelenturannya, pada satu sisi dengan kestabilan dan daya tahan pada organisasi pada sisi lainnya. Sumbu dimensi ini berupa flexibility and discretion (kadang disebut people) dan stability and control (kadang disebut process).

#### 2. Dimensi Kedua

Dimensi ini membedakan kriteria keefektifan yang menekankan pada orientasi internal, integrasi dan kesatuan dengan kriteria keefektifan yang menekankan pada orientasi eksternal, diferensiasi dan persaingan.

Organisasi dipandang efektif jika mereka fokus berinteraksi dan berkompetisi dengan pihak luar dari batasan organisasinya. Sumbu dimensi ini berupa *External Focus And Differentiation* (kadang disebut strategic) dan *Internal And Integration* (kadang disebut operational).

Dua dimensi ini membentuk empat kuadran dengan masing-masing menggambarkan suatu perangkat yang berbeda-beda dari indikator keefektifan organisasi. dua dimensi yang membentuk empat kuadaran budaya disebut juga sebagai jenis budaya dan sekaligus mendefinisiskan nilai inti yang dirasakan atau dikehendaki dan diyakini mempengaruhi keefektifan organisasi dan kinerja sesuai dengan tantangan pembentukan lingkungan. Empat kuadran yang dibentuk oleh dua dimensi tersebut adalah budaya hierarchy dan market serta budaya clan dan adhocracy.

- 1. *The Clan Culture* Disebut clan karena jenis organisasinya mirip dengan keluarga besar. Nilai dan tujuan yang dibagi, kesatupaduan, kepribadian, partisipatif, dan rasa kebersamaan yang diserap, merupakan jenis organisasi dengan budaya clan. Karekteristik dari jenis budaya adalah kerja tim, program keterlibatan pegawai, dan komitmen organisasi kepada para pegawai.
- 2. The Adhocrachy Culture Tujuan utama adhorachy adalah memupuk atau membantu perkembangan kemampuan beradaptasi, fleksibelitas dan kreatifitas. Tantangan penting dalam organisasi ini adalah untuk memproduksi produk dan jasa inivatif dan beradaptasi dengan cepat untuk peluang baru. Kepemimpinan yang efektif adalah visioner, inovatif dan orientasi resiko kesiapan untuk pembentukan dan pemenuhan tantangan baru seperti pengetahuan baru, produk baru dan jasa baru adalah penting.
- 3. *The Market Culture* Fokus utama pasar adalah melakukan transaksi (pertukaran, penjualan, kontrak) dengan konstituante lainnya untuk menciptakan keunggulan kompetitif. Nilai inti yang mendominasi jenis organisasi "market" adalah kompetisi dan produktivitas. Kompetisi dan produktifitas di dalam organisasi "market" dicapai melalui suatu penekanan kuat pada posisi eksternal dan pengendalian.
- 4. The Hierarchy Culture Garis wewenang (authorithy) pengambilan keputusan yang jelas, peraturan dan prosedur standar, pengendalian, dan mekanisme akuntanbilitas di nilai dan dihargai sebagai kunci sukses. Budaya ini dicirikan oleh suatu formalisasi dan keberadaanya terstruktur untuk bekerja. Prosedur mengendalikan apa yang dilakukan para personil. Pimpinan yang efektif adalah koordinator dan penyelengara yang baik. Menjaga atau memelihara organisasi berjalan mulus adalah penting.

#### Fokus Eksternal dan Perbedaan

kestabilan dan pengendalian

Market	Adhocracy
People are competitive and goal eoirnted	People stick their necks out and take risk
Hierarchy Procedures govern what people do	Clan It is like an extended family

Keluwesan dan Keselarasan

Fokus Internal dan Integrasi Sumber : chatab (2007) Gambar 2.

Bagan Dimensi Budaya Organisasi

Secara keseluruahan dari empat kuadran budaya tersebut, tentunya ada kuadaran budaya tertentu yang mungkin cenderung paling ditekankan di dalam organisasi sesuai dengan yang dirasakan oleh para anggota organisasi pada saat itu ataupun sesuai dengan tuntutan kebutuhan bisnisnya pada masa yang akan datang. Enam dimensi kunci budaya organisasi, yaitu sebagai berikut:

- 1. Karateristik Dominan
- 2. Kepemimpinan Organisasi
- 3. Pengelolaan Karyawan
- 4. Perekat Organisasi
- 5. Penekanan Strategis
- 6. Kriteria Sukses

Tabel 2. Dimensi dan Tipe Budaya Organisasi

Dimensi	Clan	Adhocracy	Market	Hierarchy
Karakter	Kekeluargaan	Dinamis,	Orientasi Hasil	Terstruktur
dominan		Kewirausahaan		terkendali
Kepemimpinan	Mentor Fasilitator	Inovatif, Pengamblan	Contoh yang	Coordinator
organisasi		resiko	logis, agresif	
Pengelolaan	Teamwork	Memberi kebebasan	Kompetitif	Stabilitas
Karyawan			_	
Perekat	Kesetiaan saling	Komitmen	Agresif	Formal
Organisasi	percaya	untuk inovasi		
Penekanan	Penembangan	Penemuan hal baru	Mencapai	Stabilitas
Strategis	partisipasi		target	
Kriteria sukses	Komitmen	Produk baru,	Memimpin	Efiensi
	angggota	Pemimpin produk	pasar	
	kepedulian			

Sumber: Rangkuti (2013)

Instrumen ini berbentuk kuesioner yang memerlukan jawaban dari responden cukup dengan memberikan enam pertanyaan berdasarkan enam dimensi yang sudah dijelaskan. Instrumen ini dapat bermanfaat dan akurat dalam mendiagnosa aspekaspek penting dalam sebuah organisasi yang berkenaan dengan budaya. Tujuan dari instrument ini adalah untuk mengidentifikasi budaya organisasi saat ini, dan membantu mengidentifikasi pemikiran dari anggota organisasi mengenai budaya yang seharusnya dikembangkan kedepannya.

#### 2.3 Pengertian OCAI

Menurut Cameron dan Quinn (2006;135) dalam bukunya "Diagnosing and Changing Organization Culture", salah satu instrument penilaian yang dapat digunakan untuk mengetahui budaya suatu organisasi adalah model competing value framework. Framework berguna dalam membantu menginterprestasikan fenomena organisasi yang bermacam-macam jenisnya. Dalam framewok ini dinyatakan dua dimensi yaitu dimensi pertama membedakan criteria efektifitas yang mengutamakan fleksibilitas, kebebasan dalam memilih, dan dinamika, dari kriteria yang mengutamakan pada stabilitas, perintah, dan pengendalian. Sedangkan dimensi kedua membedakan kriteria efektivitas yang mengutamakan orientasi internal, integrasi, dan kesatuan, dari kriteria yang mengutamakan orientasi eksternal, diferensiasi, dan persaingan.

Kedua dimensi tersebut bersama-sama membentuk empat kuadran, yang mana setiap kuadran menggambarkan perbedaan indikator-indikator efektifitas organisasi. Keempat kelompok ini dapat memberikan gambaran penilaian orang tentang kinerja organisasi, definisi apa yang tampak baik, benar dan tepat, dengan kata lain, mendefinisikan nilai inti untuk melakukan penilaian organisasi.

Keempat nilai inti ini menyatakan asumsi-asumsi yang saling berlawanan. Setiap bagian menekankan/menggaris bawahi sebuah nilai inti yang berlawanan dengan sebuah nilai inti lainnya pada bagian lainnya (dalam hal ini internal dengan eksternal dan fleksibilitas dengan stabilitas) dengan demikian, dimensi-dimensi ini membentuk kuadran-kuadran yang saling belawanan atau bersaing pada bagian diagonalnya.

Menurut Nevizond Chatab (2007:38), OCAI adalah instrument dalam menggambarkan PBO (Profil Budaya Organisasi). Instrumen ini merupakan suatu kerangka yang dikembangkan awalnya dari riset yang dilakukan atas indikator utama dari organisasi yang efektif.

#### 2.3.1 Tujuan OCAI

Menurut Cameron dan Quinn (2006,153), tujuan OCAI adalah untuk menilai 6 dimensi kunci budaya organisasi. Instrument ini berbentuk sebuah kuesioner yang memerlukan tanggapan dari responden cukup dengan memberikan enam pertanyaan. Instrument ini terbukti bermanfaat dan akurat dalam mendiagnosa aspek-aspek penting organisasi yang berkenan dengan budaya. Tujuan dari instrumen adalah untuk mengidentifikasi buadaya organisasi saat ini, dan membantu mengidentifikasi pemikiran dari anggota organisasi mengenai budaya yang seharusnya dikembangkan

untuk menyesuaikan dengan kebutuhan ingkungan dimasa yang akan datan dan tantangan yang diharapkan perusahaan.

Menurut Nevizond chatab (2007:39). Digambarkannya profil budaya organisasi yang akan menyoroti pook-pokok dimensi dan atribut budaya organisasi.

Kusdi (2011,78) terdapat berbagai tahapan dalam penyusunan OCAI ini, tahap pertama yaitu keenam dimensi budaya dioperasionalisasikan menjadi variable pengukuran yang dipilah menjadi dua bagian dasar yaitu kolom budaya saat ini dan budaya yang diharapkan. Selanjutnya setiap dimensi diturunkan menjadi indikatorindikator pertanyaan yang secara komulatif dapat menghasilkan skor di mana itu berguna untuk menunjukan posisi suatu organisasi pada empat kuadran kultur organisasi.

Tabel 3.
Contoh Operasionalisasi OCAI

		Saat	ini	Dihar	apkan
		Urutan	Skor	Urutan	Skor
A	Gaya pengelolaan menunjukan kerjasama kelompok	1	40	1	50
	yang sangat erat dan peran serta pegawai				
В	Gaya pengelolaan mendorong agar individu	3	20	2	25
	melakukan inovasi dan mengambil resiko				
C	Gaya manajemen menunjukan persaingan yang	4	10	3	15
	sangat ketat, dan kebutuhan prestasi yang tinggi				
D	Gaya manajemen bercirikan control yang ketat,	2	30	4	10
	baku dan sistematis				
TO	TAL SKOR		100		100

Sumber (Febriana, 2012)

Tabel di atas adalah salah satu contoh dalam pengisian kuesioner pada dimensi pengelolaan karyawan. Di mana pada kolom A merupakan sebagai tipe budaya *clan*, kolom B tipe budaya *adhocracy*, kolom C budaya *market*, kolom D tipe budaya *hierarchy*. Responden memberikan skor sesuai dengan persepsi mereka terhadap kecenderungan budaya yang ada pada organisasinya. Kecenderungan tersebut didasarkan pada kecenderungan budaya yang ada pada saat ini dan budaya yang diharapkan di masa yang akan datang. Skor pada setiap bagian harus 100.

Selanjutnya sebagaimana pada table 3, pengukuran OCAI dibuat berdasarkan skala yang disebut *ipsative rating scale*, di mana responden diminta untuk member skor kepada keempat tipe budaya sehingga berjumlah 100 pada tiap-tiap dimensi budaya. Ini tentu berbeda dengan skala Likert yang meminta responden untuk memberikan rating pertanyaan antara 1-7, pada OCAI ini responden diminta untuk melihat tipe-tipe kultur itu adalah sesuatu yang tidak terpisah, karena itu didasarkan pada setiap organisasi merupakan campuran dari keempat tipe yang ada. Setelah didapat profil organisasi maka akan terlihat berbagai macam kombinasi budaya dari berbagai macam kombinasi budaya saat ini dan akan dibandingkan dengan budaya yang diharapkan sesuai dengan tipe dala *Competing Values Framework*. Berikut adalah penjelasan mengenai tahapan pengolahan data OCAI:

Tabel 4 Tahapan Pengolahan OCAI

Dimensi	Clan	Adhocracy	Market	Hierarchy
Karakteristik dominan	A1	B1	C1	D1
Kepemimpinan organisasi	A2	B2	C2	D2
Pengelolaan karyawan	A3	В3	C3	D3
Perekat organisasi	A4	B4	C4	D4
Penekanan strategis	A5	B5	C5	D5
Kriteria sukses	A6	B6	C6	D6
Rata-rata				

Sumber (Kusdi, 2011)

Setelah tahapan tabulasi rata-rata maka akan didapatkan selisih atau kesenjangan antara budaya saat ini yang sedang terjadi dengan budaya yang diharapkan. Untuk memberikan keterangan yang lebih jelas maka data tersebut digambarkan menggunakan diagram radar pada aplikasi *Microsoft Exel* sehingga pemetaan budaya yang digambarkan antara budaya saat ini dan yang diharapkn pada berbagai level karyawan akan lebih jelas terlihat.

# 2.3.2 Instrumen Penelitian Budaya Organisasi (Organizational Culture Assesment Instrument /OCAI)

OCAI merupakan kependekan dari "Organizational Culture Assessment Instrumen"t yang merupakan sebuah instrumen pengukuran budaya organisasi berdasarkan "Competing Values Framework". Instrumen ini merupakan pengembangan teori untuk memahami budaya dan fenomena organisasi. Instrumen ini dikembangkan dan diperkenalkan oleh peneliti Amerika, Kim S. Cameron dan Robert E. Quinn (Nummelin, 2006). OCAI telah banyak digunakan oleh perusahaan untuk menunjukkan budaya yang dominan dalam suatu organisasi dan cocok digunakan untuk international survey yang dilakukan oleh banyak peneliti di dunia. (Nummelin, 2006; Liu et al, 2006; Berio, 2003).

Menurut Kusdi (2011:269) OCAI ini berbentuk sebuah kuesioner yang memerlukan tanggapan dari respoden. Pengukuran OCAI dibuat berdasarkan skala yang disebut *ipsative rating scale*, dimana individu diminta membagi nilai 100 untuk empat alternative jawaban pada setiap dimensi kultur. Dengan metode *ipsative rating scale*, responden dipaksa untuk melihat tipe-tipe kultur idak sebagai sesuatu yang terpisah, tetapi saling memili keterkaitan, hal ini pula basis pemikiran Cameron dan Quinn bahwa setiap organisasi pada dasarnya adalah campuran dari keempat tipe yang ada. Responden diminta untuk membagi 100 point pada empat alternative yang menggambarkan empat tipe budaya organisasi berdasarkan kondisi perusahaan saat ini. Metode ini digunakan untuk mengukur yang mana dari keempat budaya yang mendominasi diperusahaan masa lampau atau saat ini. Dengan mengambil tes kedua, kali ini membagi 100 poin untuk alternative yang sama menurut apa yang responden inginkan pada perusahaan, sehingga hasrat untuk berubah dapat diukur.

Tabel 5 Variabel Pengukuran OCAI

Dimensi kunci budaya	Sekarang	Harapan
1. karakteristik dominan		
2. kepemimpinan organisasi		
3. pengelolaan karyawan		
4. perekat organisasi		
5. penekanan strategis		
6. kriteria sukses		
Total	100	100

Sumber Kusdi (2011)

#### 2.4 Penelitian Sebelumnya dan Kerangka Pemikiran

#### 2.4.1 Penelitian Sebelumnya

#### 1. Ahmad Bukhori. 2015

# Analisis Pemetaan Budaya Organisasi Menggunakan *Organizational* Culture Assessment Instrument (OCAI) Pada PT Bandeng Juwana Elrina

Hasil yang diperoleh dari penelitian ini menunjukan adanya perbedaan persepsi budaya saat ini antara *Board of Director*, dengan ketiga jenjang dibawahnya *General manager*, manajer bagian dan kepala bagian yang merasa bahwa budaya dominan perusahaan saat ini adalah klan. Sedangkan *Board of Director* merasa budaya dominan saat ini adalah adhokrasi. Dilain pihak, keempat jenjang jabatan juga mempunyai persepsi yang berbeda tentang profil budaya organisasi yang diharapkan dimasa mendatang. *Board of Director* mengharapkan kombinasi budaya klan dan adhokrasi. *General Manager* dan kepala bagian mengharapkan budaya klan dan manajer bagian mengharapkan budaya adhokrasi. Gambaran budaya saat ini yang dominan pada budaya klan dan perbedaan persepsi antar jenjang jabatan mengenai harapan budaya organisasi di waktu yang akan yang sudah mengarah kepada budaya klan dan adhokrasi dapat menjadi bahan pertimbangan perusahaan untuk merumuskan budaya yang sesuai dengan visi misi perusahaan

#### 2. Yona Kusumaningtyas, Ismi Darmas Tuti. 2016

# Analisis Pemetaan Budaya Organisasi Menggunakan *Organizational Culture Assessment* (OCAI) Pada Fakultas Ekonomika Dan Bisnis Universitas Diponegoro

Terdapat perbedaan presepsi mengenai budaya saat ini diantara *stakeholder*. Bahwasannya alumni, karyawan, dan dosen memilih budaya *clan*. Sementara itu, mahasiswa memilih budaya *hierarchy* menjadi budaya yang dominan pada saat ini. Budaya *hierarchy* merupakan budaya yang lazim pada sebuah institusi pendidikan terdapat prosedur dan aturan yang harus dipatuhan.

#### 2.4.2 Kerangka Pemikiran

Suatu organisasi atau perusahaan biasanya dibentuk untuk mencapai tujuan tertentu melalui sumber daya manusia yang ada di dalam organisasi tersebut. Akan tetapi, dalam mencapai tujuan yang diharapkan perusahaan perlu melakukan berbagai tindakan sebagai aspek penting dalam mendorong kemajuan perusahaan. Budaya Organisasi dapat dikatakan perekat sosial yang diterapkan pada karyawan guna mempersatu dalam mencapai tujuan organisasi. Budaya organisasi dapat pula berfungsi sebagai perbedaan antara satu organisasi dengan organisasi lain. Untuk mengetahui budaya organisasi yang ada pada suatu perusahaan dapat juga dengan menggunakan metode OCAI, menurut Nevizond Chatab (2007:38), OCAI adalah instrument dalam menggambarkan PBO (Profil Budaya Organisasi). Instrumen ini merupakan suatu kerangka yang dikembangkan awalnya dari riset yang dilakukan atas indikator utama dari organisasi yang efektif.

Kegunaan OCAI bagi perusahaan adalah untuk mengetahui dan menggambarkan budaya organisasi apa yang diterapkan untuk saat ini. Masih adanya kondisi yang belum ideal dimana dari kondisi ini target belum tercapai. Dengan penerapan metode OCAI bagi pemetaan budaya organisasi berguna bagi penentuan budaya apa yang cocok diterapkan dalam organisasi.

#### **BAB III**

#### **METODE PENELITIAN**

#### 3.1 Metode Penelitian

Jenis Penelitian ini adalah deskriptif dengan menggunakan pendekatan secara kualitatif, yaitu data yang dapat dihitung dan berupa angka-angka seperti jumlah karyawan, skor jawaban kuesioner budaya organisasi pada Hotel Pramesthi Puncak.

#### 3.2 Objek, Unit Analisis, dan Lokasi Penelitian

#### 3.2.1 Objek Penelitian

Objek penelitian ini adalah mengenai Analisis Budaya Organisasi dengan menggunakan metode OCAI (*Organizational Culture Assessment Instrument*).

#### 3.2.2 Unit Analisis

Unit analisis yang digunakan dalam penelitian ini adalah individual, yaitu sumber data yang diperoleh dari responden setiap individu.Di mana individu disini adalah karyawan pada Hotel Pramesthi Puncak berjumlah 53 orang.

#### 3.2.3 Lokasi Penelitian

Penelitian dilakukan pada Hotel Pramesthi Puncak yang berlokasi di Jl.Raya Puncak KM 72 Cibogo, Puncak-Bogor Jawa Barat.

#### 3.3 Jenis dan Data Penelitian

Jenis data yang digunakan adalah data kualitatif yang di kuantitatifkan, yaitu data yang diperoleh dari perusahaan, meliputi:

- 1. Data kualitatif yaitu data yang diperoleh dari hasil observasi, wawancara untuk memperoleh data yang dibutuhkan dari pihak manajemen perusahaan pada Hotel Pramesthi Puncak.
- 2. Data kuantitatif yaitu data yang diperoleh dari hasil menyebar kuesioner sehingga dapat memperoleh data kualitatif yang berupa jawaban dari pertanyaan yang peneliti masukan ke dalam kuesioner tersebut.

Sumber data yang digunakan dalam penelitian ini adalah data primer dan data sekunder, yaitu:

- 1. Data primer yaitu data yang diperoleh dari hasil observasi, wawancara, dan penyebaran kuesioner yang disebarkan kepada sejumlah responden yang sesuai dengan target sasaran dan dianggap mewakili populasi data penelitian yaitu karyawan pada Hotel Pramesthi Puncak.
- 2. Data sekunder yaitu data yang diperoleh peneliti langsung dari dokumen-dokumen dan jurnal Hotel Pramesthi Puncak.

# 3.4 Operasionalisasi Variabel

Tabel 6 Budaya Organisasi Metode OCAI di Hotel Pramesthi Puncak

Variabel	Dimensi Kunci	Ukuran	Skala
Budaya Organisasi Model Organizational	Karakter Dominan     Clan Culture     Adhocrachy Culture	a) Organisasi ini merupakan tempat pribadi	Ipsative
Culture Assessment Instrument (OCAI)	- Market Culture - Hierarchy Culture 2. Kepemimpinan Organisasi	b) Organisasi ini merupakan tempat yang sangat dinamis dan	Ipsative
	- Clan Culture - Adhocrachy Culture - Market Culture	entrepreneurial c) Organisasi ini sangat berorientasi pada hasil	Ipsative
	- Hierarchy Culture 3. Pengelolaan Karyawan - Clan Culture - Adhocrachy Culture	d) Organisasi ini merupakan tempat yang sangat terkontrol dan terstruktur	Ipsative
	- Market Culture - Hierarchy Culture 4. Perekat Organisasi - Clan Culture - Adhocrachy Culture	a) Kepemimpinan dalam organisasi ini bersifat sebagai mentor, fasilitor yang selalu memberikan bimbingan	Ipsative
	- Market Culture - Hierarchy Culture 5. Penekanan Strategis - Clan Culture - Adhocrachy Culture - Market Culture	b) Kepemimpinan dalam organisasi ini bersifat entrepreneurship (kewirausahaan), inovatif dan berani mengambil resiko	Ipsative
	- Hierarchy Culture 6. Kriteria Sukses - Clan Culture - Adhocrachy Culture	c) Kepemimpinan dalam organisasi ini bersifat agresif dan berfokus pada pencapaian hasil	Ipsative
	- Market Culture - Hierarchy Culture	d) Pemimpin dalam organisasi ini menjalankan peran sebagai coordinator, mengorganisir, dan memelihara efisiensi	Ipsative
		a) Manajemen dalam organisasi ini bercirikan kerja tim, kesepakatan (consensus) dan partisipatif	Ipsative
		b) Manajemen dalam organisasi ini bercirikan berani mengambil resiko, inovatif, memberikan kebebasan dan keunikan pada setiap individu	Ipsative
		c) Manajemen dalam organisasi ini bercirikan kompetitif, dengan tuntutan (demand) yang tinggi dan pencapaian hasil	Ipsative
		d) Manajemen dalam organisasi ini bercirikan rasa aman pada diri karyawan, adanya keseragaman,	Ipsative

	dapat diprediksi dan	
	stabilitas hubungan	Imagiria
	a) Yang menjadi perekat	Ipsative
	organisasi ini adalah kesetiaan dan	
	kesetiaan dan kepercayaan bersama	
	b) Perekat organisasi ini	Ipsative
	adalah komitmen pada	ipsative
	inovasi dan	
	pengembangan	
	c) Perekat organisasi ini	Ipsative
	adalah pada prestasi dan	-F
	pencapaian tujuan	
	d) Hal yang dapat	Ipsative
	mempersatukan dalam	•
	organisasi ini adalah	
	peraturan dan kebijakan	
	formal	
	<ul><li>a) Organisasi ini</li></ul>	Ipsative
	menekankan pada	
	pengembangan SDM	
	b) Organisasi ini	Ipsative
	menekankan pada	
	penemuan sumber daya	
	baru dan penciptaan	
	tantangan baru c) Organisasi ini	Ipsative
	menekankan pada	ipsative
	mencapai target dan	
	memenangkan pasar	
	merupakan hal yang	
	diutamakan	
	d) Organisasi ini	Ipsative
	menekankan pada	
	ketahanan dan stabilitas	
	a) Organisasi ini	Ipsative
	mendefinisikan sukses	
	atas dasar	
	pengembangan SDM,	
	kerja tim	Imagiria
	<ul><li>b) Organisasi ini mendefinisikan sukses</li></ul>	Ipsative
	berdasarkan	
	terbentuknya produk	
	terbaru	
	c) Organisasi ini	Ipsative
	mendefinisikan sukses	-
	berdasarkan	
	memenangkan	
	kompetisi	
	d) Organisasi ini	Ipsative
	mendefinisikan	
	keberhasilan	
	berdasarkan efisiensi	
Count our Frada Dan alzuti		

Sumber: Fredy Rangkuti

# 3.5 Metode Sensus

Menurut Sugiyono (2015:117) yang mengemukakan bahwa populasi dalam penelitian ini semua karyawan Hotel Pramesthi Puncak yang berjumlah 53. Di dalam penelitian ini semua anggota populasi diteliti, oleh karena itu penelitian ini termasuk dalam penelitian sensus (tidak pengambilan sampel).

# 3.6 Metode Pengumpulan Data

Untuk mendukung perolehan data yang dibutuhkan guna mendukung penelitian ini, teknik pengumpulan daya yang digunakan dengan cara:

- Observasi langsung yaitu dengan melakukan pengamatan langsung dilapangan untuk mengetahui secara langsung kegiatan yang berlangsung di Hotel Pramesthi Puncak
- Wawancara yang dilakukan terhadap pihak-pihak yang berkepentingan yaitu dengan melakukan wawancara kepada pihak manajemen Hotel Pramesthi Puncak.
- 3. Kuesioner, yaitu membagikan kuesioner budaya organisasi model OCAI (*Organizational Culture Assesment Instrument*) yang selanjutnya hasilnya akan diolah kembali.

Kuesioner dibuat berdasarkan jenis budaya organisasi yang mencakup *Clan Culture, Adhocracy Culture, Hierarchy Culture, Market Culture.* Sedangkan atribut budaya mencakup *Dominant Organizational Characteristics, Organizational Leadership, Organizational Glue, Management Of Employees, Strategic, Criteria Of Success.* Sehingga dari kuesioner tersebut dapat dibuat matriksnya seperti pada tabel berikut:

Tabel 7 Matrik Profil Budaya Organisasi Metode OCAI

Uraian		Jenis kuadran budaya organisasi				+C	
		Clan A	Adhocracy B	Market C	Hierarchy D	A+B+ +D	Keterangan atribut budaya
/a	1	1A	1B	1C	1D	100	Dominant Organizational     Charactheristic
Budaya	2	2A	2B	2C	2D	100	2. Organizational Leadership
	3	3A	3B	3C	3D	100	3. Organizational Glue
Atribut	4	4A	4B	4C	4D	100	4. Management Of Employees
\ \tri	5	5A	5B	5C	5D	100	5. Strategic Emphasis
7	6	6A	6B	6C	6D	100	6. Criteria Of Succes

(Navizond Chatab)

Tabel 8 Skala Likert

	Pernyataan		
SS	Sangat Setuju	5	
S	Setuju	4	
R	Ragu-Ragu	3	
TS	Tidak Setuju	2	
STS	Sangat Tidak Setuju	1	

Sumber: Sugiyono (2016)

# 3.7 Metode Pengolahan dan Analisis Data

# 3.7.1 Metode Analisis Budaya Organisasi Model OCAI (Organizational Culture Assesment Instrument)

Profil dimensi budaya organisasi menurut Navizond Chatab (2007) diproses sebagai berikut:

Pertama-tama perhatikan angka atau skor pada table OCAI (*Organizational Culture Assesment Instrument*) untuk kondisi pada saat ini, plotkan angka rata-rata untuk setiap pertanyaan (dimensi A,B,C,D).

Angka pada pertanyaan A menggambarkan budaya "*Clan*" Angka yang di plotkan adalah pada garis diagonal sepanjang kuadran kanan bawah kuadran (kuadran *clan*).

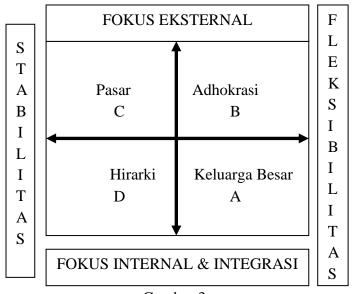
Angka pada pertanyaan B menggambarkan budaya "*Adhocracy*". Angka yang di plotkan adalah pada garis diagonal sepanjang kuadran kanan atau kuadran (kuadran *Adhocracy*).

Angka pada pertanyaan C menggambarkan budaya "*Market*". Angka yang di plotkan adalah pada garis diagonal sepanjang kuadran kiri atas kuadran (kuadran *Market*).

Angka pada pertanyaan D menggambarkan budaya "*Hierarchy*". Angka yang di plotkan adalah pada garis diagonal sepanjang kuadran kanan bawah kuadran (kuadran *Hierarchy*) pada Profil Dimensi Budaya (PDB).

- 1. Hubungkan titik-titik yang telah di plotkan dalam setiap kuadran membentuk gambar empat sisi (sepertui layang-layang). Artinya kita telah dan akan memproduksi beberapa jenis bidang seperti laying-layang tersebut.
  - Profil ini menciptakan suatu gambar budaya organisasi sebagaimana yang ada pada saat ini. Gambar demikian adalah lebih berguna untuk maksud dan tujuan diagnosis dari pada seperangkat angka-angka yang dihasilkan, terutama lebih memvisualisasikan budaya organisasi. Kita dapat melihat aspek dominan lebih dan kurang dari budaya organisasi.
- 2. Selanjutnya plotkan angka-angka pada table OCAI (*Organizational Culture Assesment Instrument*) untuk kondisi organisasi yang seharusnya terjadi dan

dirasakan pada 5 tahun yang akan datang, sesuai dengan tuntutan bisnis yang akan dihadapi organisasi. Perbedaan gambar (laying-layang) antara kondisi saat ini dengan kondisi yang akan datang adalah untuk mengidentifikasi dan memfasilitasi perubahan budaya organisasi.



Gambar 3.
Gambaran Umum Model OCAI

Pada table OCAI, untuk kondisi organisasi pada saat ini jumlahkan isi skor dari setiap pertanyaan A untuk ke enam grup (grup 1 sampai dengan 6), hitung rataratanya secara keseluruhan dengan metode oleh sebagai berikut:

Tabel 9 Metode Penghitungan Model OCAI

Grup	Skor	Grup	Skor	Grup	Skor	Grup	Skor
1A		1B		1C		1D	
2A		2B		2C		2D	
3A		3B		3C		3D	
4A		4B		4C		4D	
5A		5B		5C		5D	
6A		6B		6C		6D	
Total		Total		Total		Total	
Rata/rata		Rata/rata		Rata/rata		Rata/rata	
(tital/6)		(total/6)		(total/6)		(total/6)	

(Navizond Chatab)

# 3.7.2 Analisis Deskriptif

Analisis deskriptif ialah statistik yang digunakan untuk menganalisa dengan cara mendeskripsikan atau menggambarkan data yang telah terkumpul sebagaimana adanya tanpa bermaksud membuat kesimpulan yang berlaku untuk umum atau generalisasi. (Sugiyono 2004,169) Bertujuan untuk mendeskripsikan secara mendalam mengenai budaya organisasi dengan menggunakan metode OCAI.

#### **BAB IV**

# HASIL PENELITIAN

# 4.1. Gambaran Umum Lokasi Penelitian

# 4.1.1 Sejarah Singkat Hotel Pramesthi Puncak

Hotel Pramesthi adalah badan usaha yang bergerak di bidang pelayanan jasa khususnya untuk penginapan dan penyediaan tempat untuk pertemuan. Hotel ini terletak di jalan raya Puncak KM 72 Cibogo, Puncak-Bogor Jawa Barat. Hotel Pramesthi Puncak adalah satu rangkaian hotel milik PT. Pramesthi Propertindo Wisata. Hotel Pramesthi ini sendiri berdiri pada tahun 2009 hingga saat ini.

Hotel Pramesthi memiliki kamar 60 kamar. Hotel Pramesthi mempunyai 2 kamar Presidential Suite, 10 kamar Super Executive, 8 kamar Executive, 4 kamar Deluxe Suite, 10 kamar Deluxe, 24 kamar Superior, dan 2 ruang rapat.

Hotel Pramesthi menyediakan fasilitas dimana setiap kamar dilengkapi dengan AC, lemari pakaian, meja rias, kamar mandi dengan fasilitas shower dan air hangat. Selain itu Hotel Pramesthi juga menyediakan ruang rapat, restoran, cafe tempat karaoke/live music, kolam renang, lapangan tenis dan tempat bermain anak. Hotel Pramesthi berkomitmen untuk memberikan pelayanan yang tebaik untuk setiap pelanggannya, dengan cara memadukan keunikan dari bangunannya, kekayaan akan budaya lokal serta lingkungan sekitarnya, sampai hidangan-hidangan asli Indonesia yang dapat membuat keseluruhan pengalaman pelanggannya menjadi unik dan tak terlupakan.

# 4.1.2. Visi dan Misi Hotel Pramesthi Puncak

Visi:

Untuk menambah nilai pelayanan industri perhotelan dengan menyediakan produk, layanan dan solusi inovatif bagi masyarakat dan ekonomi dunia.

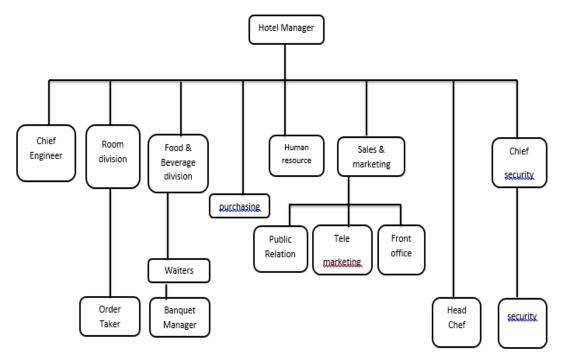
Misi:

Menyediakan kebutuhan pelanggan akan produk dan layanan yang memiliki kualitas, nilai, dan konsistensi paling tinggi.

# 4.1.3 Struktur Organisasi dan Uraian Tugas

# 4.1.3.1 Struktur Organisasi

Hal ini dapat dilihat dari gambar struktur organisasi berikut ini :



Sumber: Hotel Pramesthi Puncak

Gambar 4 Struktur Organisasi Hotel Pramesthi Puncak

# 4.1.3.2 Tugas dan Fungsi Jabatan

# 1. General Manager

Bertanggung jawab atas operasi yang efisien dan menguntungkan bagi perusahaan mereka. General Manajer Hotelbertugas mengontrol keuangan, rumah tangga, kualitas pelayanan dan makanan, dekorasi dan interior serta pembentukan norma-norma yang harus diikuti oleh staf sambil memberikan layanan mereka kepada para tamu, dll.

# 2. Chief Engineer

Engineering adalah Istilah di hotel selama istilah yang populer digunakan untuk bagian teknik, tetapi bagian dari teknik ini berartikan oleh kebanyakan orang dalam arti yang lebih sempit, yaitu hal-hal yang menyakut - hal, seperti kerusakan, listrik padam, tersumbat, bocor kamar gas, atau pendingin udara tidak bekerja.

#### 3. Room division

Room Division biasanya dikelola oleh RD Manager. Seperti disebutkan sebelumnya, departemen di bawah Room Division adalah front office, Housekeeping dan Laundry.

# 4. Food & Beverage division

- Menetapkan menu, sistem penyajian, strategi penjualan, mengarahkan pelaksanaan serta menilai keberhasilan
- Melakukan analisa tentang pesaing
- Menyusun anggaran FB Production kitchen, F&B service dan Stewarding
- Merumuskan kebijaksanaan pengendalian biaya operasional
- Menangani permasalahan yang memerlukan penanganan langsung
- Menciptakan hubungan yang harmonis dengan kolega dan pelanggan
- Menyelenggarakan briefing di dalam departemen
- Mengusulkan kepada atasan, tentang penyesuaian prosedur dan kebijakan di lingkungan *food & beverage department* jika diperlukan

# 5. Purchashing

- Mencari dan menganalisa calon supplier yang sesuai dengan material yang dibutuhkan
- Melakukan negosiasi harga sesuai standar kualitas material dan memastikan tanggal pengiriman material
- Melakukan koordinasi dengan pihak supplier mengenai kelengkapan dokumen
- Pendukung material sesuai standar mutu yang berlaku
- Berkoordinasi dengan PPIC dan Gudang tentang jadwal dan jumlah material yang akan diorder
- Bersedia melakukan pembelian dilapangan / keluar kantor

# 6. Human Resource

- Menyusun, merencanakan, mengawasi dan mengevaluasi anggaran biaya kegiatan secara efektif dan efisien serta bertanggung jawab terhadap setiap pengeluaran hasil kegiatan
- Bertanggung jawab terhadap perencanaan, pengawasan dan melaksanakan evaluasi terhadap jumlah tenaga kerja yang dibutuhkan oleh perusahaan.
- Melaksanakan seleksi, promosi, transfering, demosi terhadap karyawan yang dianggap perlu.
- Melaksanakan kegiatan-kegiatan pembinaan, pelatihan dan kegiatan lain yang berhubungan dengan pengembangan mental, keterampilan dan pengetahuan karyawan sesuain dengan standard perusahaan.
- Bertanggung jawab terhadap kegiatan yang berhubungan dengan rekapitulasi absensi karyawan,perhitungan gaji, tunjangan dan bonus.

# 7. Sales & Marketing

Bertanggung jawab untuk mendapatkan pencapaian yang tinggi dalam keseluruhan proses sales marketing serta mengembangkan dan mempertahankan hubungan bisnis yang baik dengan klien maupun antar department.

# 8. Public Relation

- Kegiatan yang bertujuan memperoleh itikad baik, kepercayaan, saling adanya pengertian dan citra yang baik dari publik atau masyarakat pada umumnya.
- Memiliki sasaran untuk menciptakan opini public yang bisa diterima dan menguntungkan semua pihak.
- Unsur penting dalam organisasi dalam manajemen guna mencapai tujuan yang spesifik, sesuai harapan publik, tetapi merupakan kekhasan organisasi atau perusahaan. Sangat penting bagaimana organisasi, memiliki warna, budaya, citra, suasana yang kondusif dan menyenangkan, kinerja meningkat dan produktifitas bisa dicapai secara optimal.
- Meningkatkan hubungan yang harmonis antara organisasi atau perusahaan dengan publiknya, sekaligus menciptakan opini public sebagai efeknya, yang sangat berguna sebagai input bagi organisasi atau perusahaan yang bersangkutan.

# 9. Telemarketing

Tugas telemarketing menjual produk perusahaan ke pelanggan atau calon pelanggan melalui telepon atau internet.

# 10. Front Office

Memberikan informasi tentang pelayanan hotel, mengkoordinir pelayanan tamu, antara lain sebagai penghubung antara bagian-bagian di hotel menangani berbagai masalah dan keluhan tamu, menyusun laporan status kamar dan mengkoordinasikan penjualan kamar dengan bagian house keeping, menyelenggarakan pembayaran tamu, menyusun riwayat kunjungan tamu antara lain melakukan pencatatan data-data individu untuk kunjungan akan datang, dan menyelenggarakan arsip kartu riwayat kunjungan tamu, menangani telephone switch board, telex, dan telegram.

# 11. Waiters

Sekelompok orang yang bertugasmelayani kebutuhan pesanan tamu restaurant. Tugas dan tanggung jawabnya antara lain, menyajikan makanan dan minuman pesanan dengan cara efisien dan sopan untuk mendapatkan kepuasan tamu dan sesuai dengan prosedur yang ditetapkan, menjaga meja, kursi dan peralatan rapi sepanjang waktu, melakukan tugas-tugas lain yang ditetapkan oleh kebijakan manajemen atau pimpinannya.

#### 12. Order Taker

Order Taker adalah bagian yang terkandung dalam ruang atau departemen Housekeeping Order Taker tampak sederhana di mejanya hanya duduk di belakang meja mengangkat dan menerima pesanan melalui telepon tapi order taker memiliki tanggung jawab besar dalam memberikan informasi tentang status kamar tamu dan tamu VIP.

# 13. Banquet Manager

Bertanggung jawab atas pengelolaan makanan dan minuman, membuat laporan pemakaian bahan baku / F&B cost, menciptakan menu baru yang inovative.

# 14. Head Chef

Seseorang yang bertanggung jawab dalam operasional produksi di restaurant. Tugas dan tanggung jawab chef antara lain, mengelola dapur, menyusun menu, membuat standart recipe beserta food cost nya, membuat purchase order (bahanbahan), mengawasi jalannya operasional dapur.

# 15. Security

Bertanggung jawab atas keamanan hotel, area hotel, kemanan parkiran hotel dan mengecek semua keamanan kendaraan yang masuk kedalam hotel.

# 4.1.4 Profil Responden

Dalam penelitian ini, penulis menyebarkan sebanyak 53 lembar pada seluruh karyawan Hotel Pramesthi Puncak. kuisioner ini mengenai Budaya Organisasi Menggunakan Metode Organizational Culture Assessment Instrument (OCAI).

Profil responden yang diteliti terbagi atas 4 (empat) kireteria yaitu berdasarkan jenis kelamin, usia, tingkat pendidikan dan lama bekerja. Berikut hasil data profil responden yang merupakan sampel karyawan Hotel Pramesthi Puncak.

Tabel 10
Data Karyawan Berdasarkan Jenis Kelamin

No.	Kategori	Jumlah pegawai	Persentase (%)
1.	Laki – Laki	40	75%
2.	Perempuan	13	25%
	Jumlah	53	100 %

Sumber: Data Primer diolah (2017)

Dari data diatas dapat diketahui bahwa responden pada bagian karyawan Hotel Pramesthi puncak dalam penelitian ini yang berjenis kelamin laki – laki sebanyak 40 responden atau 75 %, yang berjenis kelamin perempuan sebanyak 13 responden atau 25 %. Dengan demikian dapat dikatakan bahwa responden dalam penelitian ini sebagian besar berjenis kelamin laki – laki sebanyak 40 responden atau 75 %.

Tabel 11 Data Karyawan Berdasarkan Usia

No.	Kategori	Jumlah pegawai	Persentase (%)
1.	< 20 Tahun	19	36%
2.	21 – 30 Tahun	26	49%
3.	≥31 Tahun	8	15%
	Jumlah	53	100%

Sumber: Data Primer diolah (2017)

Berdasarkan tabel diatas dapat diketahui bahwa responden dalam penelitian ini sedangkan responden yang berusia < 20 tahun sebanyak 19 orang atau persentase 36%, responden yang berusia 21-30 tahun sebanyak 26 orang atau 49%, responden

yang berusiadiantara >31 tahun sebanyak 8 orang atau 15%. Dengan demikian dapat dikatakan bahwa responden dalam penelitian ini sebagian besar adalah berusia antara 21-30 tahun sebanyak 26 responden atau 49%

Tabel 12 Data Karyawan Berdasarkan Pendidikan Terakhir

No.	Kategori	Jumlah Karyawan	Persentase ( % )
1.	SD	0	0,00 %
2.	SMP	0	0,00 %
4.	SMA	19	36%
5.	D3	24	45%
6.	S1	8	15%
7.	S2-S3	2	4%
	Jumlah	53	100 %

Sumber : Data Primer diolah (2017)

Berdasarkan data diatas dapat diketahui bahwa responden dalam penelitian ini yang berjenjang pendidikan SD sebanyak 0 responden atau 0,00 %,jenjang pendidikan SMP sebanyak 0 responden atau 00,00 %, jenjang pendidikan SMA sebanyak 19 responden atau 36 %, jenjang pendidikan D3 sebanyak 24 responden atau 45%, jenjang pendidikan S1 sebanyak 8 responden atau 15%, jenjang pendidikan S2-S3 sebanyak 2 atau 4% Dengan demikian dapat dikatakan bahwa responden dalam penelitian ini sebagian besar adalah berjenjang pendidikan D3 sebanyak 24 responden atau 45%.

Tabel 13 Data Karyawan Berdasarkan Lama Bekerja

No.	Kategori	Jumlah Karyawan	Persentase (%)
1.	< 1 Tahun	7	13 %
2.	2–3 Tahun	13	24%
3.	3–5 Tahun	21	40%
4.	>5Tahun	12	23%
	Jumlah	53	100 %

Sumber: Data Primer diolah (2017)

Dari tabel diatas dapat diketahui responden dalam penelitian ini yang telah bekerja selama < 1 tahun sebanyak 7 responden atau 13%, yang telah bekerja selama 2-3 tahun sebanyak 13 responden atau 24%, yang telah bekerja selama 3 – 5 tahun sebanyak 21 responden atau 40%, yang telah bekerja selama >5 tahun sebanyak 12 responden atau 23%. Dengan demikian dapat dikatakan bahwa responden dalam penelitian ini sebagian besar telah bekerja selama 3-5 tahun sebanyak 21 responden atau 40%.

Dari data responden diatas, maka dapat dibuat tabel mayoritas responden dilihat dari setiap bagian identitas responden adalah sebagai berikut:

Tabel 14
Total Data Responden

No.	Keterangan	Mayoritas Responden	Jumlah
1.	Jenis kelamin	Laki-laki	40
2.	Usia	21-30 tahun	26
3.	Pendidikan terakhir	D3	24
4.	Lama bekerja	3-5 tahun	21

Sumber: Data Primer diolah (2017)

Berdasarkan data diatas dapat disimpulkan bahwa mayoritas responden dalam penelitian ini adalah responden berjenis kelamin laki – laki dengan usia diantara 21-30 tahun yang memiliki tingkat pendidikan terakhir D3, dengan status pegawai mayoritas telah bekerja selama 3-5 tahun.

# 4.2. Pembahasan

# 4.2.1 Budaya Organisasi OCAI (Organizational Cultue Assessment Instrumen) di Hotel Pramesthi Puncak

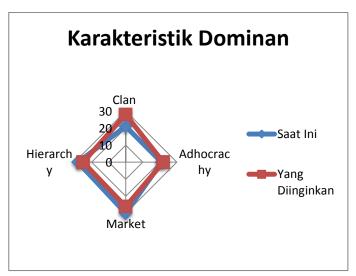
Penilaian dengan menggunakan metode OCAI yaitu dengan menilai 6 dimensi kunci yang dikaitkan dengan 4 budaya yaitu *Clan Culture, Adhocrachy culture, Market Culture dan Hierarchy culture*, masing-masing dimensi budaya organisasi yang meliputi dimensi: Karakteristik Dominan, Kepemimpinan Organisasi, Manejemen Personil, Perekat Organisasi, Penekanan Strategis, Kriteria Keberhasilan.

# 1. Karakteristik Dominan

Tabel 15 Hasil penilain OCAI dengan Dimensi Karakteristik Dominan

Budaya Organisasi	Saat Ini	Yang Diinginkan
Clan	22	23
Adhocrachy	20	28
Market	28	23
Hierarchy	30	26

Berdasarkan hasil kuesioner sebagaimana dirangkum dalam tabel diatas mengenai dimensi karakteristik dominan menunjukkan bahwa untuk kondisi "saat ini" berada pada *Hierarchy Culture* yang ditunjukkan oleh responden paling banyak yaitu sebanyak 30 orang dari 53 orang memilih *Hierarchy Culture*. Dan untuk kondisi "yang diinginkan" berada pada *Adhocrachy Culture* yang ditunjukkan oleh responden paling banyak yaitu 28 orang dari 53 orang memilih *Adhocrachy Culture*.



Gambar 5 Diagram Radar Karakteristik Dominan

Gambar 5 menggambarkan profil budaya organisasi di Hotel Pramesthi Puncak untuk dimensi karakteristik dominan. Dimana pada gambar diatas garis biru menunjukkan profil budaya organisasi "saat ini" yang didominasi oleh tipe hierarchy culture sebesar 30 dan market culture sebesar 28 kemudian clan culture sebesar 22 dan adhocrachy culture sebesar 20. Dengan demikian budaya organisasi dimensi karakteristik dominan untuk "saat ini" tipe hierarchy dimensi ini merupakan budaya yang paling dominan yang berorientasi pada aturan organisasi, mekanisme pekerjaan organisasi yang terstruktur dan teratur dapat mencerminkan Hotel Pramesthi Puncak yang dimana setiap aktifitas yang berkaitan dengan organisasi mempunyai aturan yang jelas dengan apa yang telah diatur dan ditetapkan.

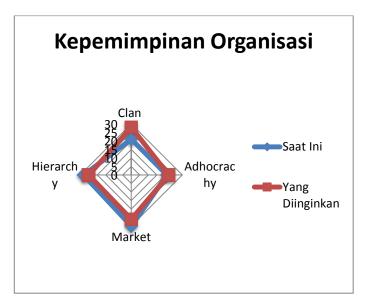
Sedangkan garis *orange* pada Gambar 6 menunjukan profil budaya organisasi "yang diinginkan" yang didominasi tipe *Adhocrachy Culture* sebesar 28, diikuti dengan tipe *hierarchy culture* sebesar 26, *Clan Culture* sebesar 23 dan *Market Culture* sebesar 23. Dengan demikian budaya organisasi dimensi karakteristik dominan untuk "yang diinginkan" tipe *Adhocrachy Culture* dimensi ini merupakan budaya yang fokus pada perkembangan kemampuan karyawan Hotel Pramesthi Puncak, organisasi yang bersifat fleksibelitas dan kreatfitas. Pimpinan yang menjadi coordinator untuk efektif dan kreatif untuk pembentukan produk dan jasa yang baru.

# 2. Kepemimpinan Organisasi

Tabel 16 Hasil Penilian OCAI dengan Dimensi Kepemimpinan Organisasi

Budaya Organisasi	Saat Ini	Yang Diinginkan
Clan	23	24
Adhocrachy	24	28
Market	26	23
Hierarchy	27	25

Berdasarkan hasil kuesioner sebagaimana dirangkum dalam Tabel 16 mengenai dimensi karakteristik dominan menunjukkan bahwa untuk kondisi "saat ini" berada pada *Hierarchy Culture* yang ditunjukkan oleh responden paling banyak yaitu sebanyak 27 orang dari 53 orang memilih *Hierarchy Culture*. Dan untuk kondisi "yang diinginkan" berada pada *Adhocrachy Culture* yang ditunjukkan oleh responden paling banyak yaitu 28 orang dari 53 orang memilih *Adhocrachy Culture*.



Gambar 6 Diagram Radar Kepemimpinan Organisasi

Gambar 6 menggambarkan profil budaya organisasi di Hotel Pramesthi Puncak untuk dimensi kepemimpinan organisasi. Dimana pada gambar diatas garis biru menunjukkan profil budaya organisasi "saat ini" yang didominasi oleh tipe hierarchy culture sebesar 27, market culture sebesar 26 kemudian adhocrachy culture sebesar 24 dan clan culture sebesar 23 dan Dengan demikian budaya organisasi dimensi karakteristik dominan untuk "saat ini" tipe hierarchy dimensi ini merupakan budaya yang paling dominan. Kepemimpinan organisasi dengan Hierarchy culture adalah kepemimpinan yang bersifat koordinator dengan fungsi mentoring dan juga sebagai organisator. Pada Hotel Pramesthi Puncak karakter manager pemimpin yang bertindak sebagai koordinator karena tugas utama manager itu memantau, pembimbing dan mengorganisir karyawan Hotel Pramesthi Puncak.

Sedangkan garis orange pada Gambar 7 menunjukan profil budaya organisasi "yang diinginkan" yang didominasi tipe *Adhocrachy Culture* sebesar 28, *Hierarchy Culture* sebesar 25, kemudian *Clan Culture* sebesar 24 dan *Market Culture* sebesar 23. Dengan demikian budaya organisasi dimensi karakteristik dominan "yang diinginkan" tipe *Adhocrachy Culture*. Kepemimpinan Hotel Pramesthi Puncak yaitu manager yang efektif, visioner dan siap dengan resiko

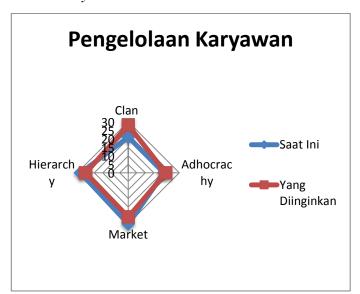
apapun. Serta manager Hotel Pramesthi puncak membantu agar karyawannya mampu beradaptasi dengan peraturan dan tugas yang telah ditentukan.

# 3. Pengelolaan Karyawan

Tabel 17 Hasil Penilian OCAI dengan Dimensi Pengelolaan Karyawan

Budaya Organisasi	Saat Ini	Yang Diinginkan
Clan	23	22
Adhocrachy	21	30
Market	26	21
Hierarchy	30	27

Berdasarkan hasil kuesioner sebagaimana dirangkum dalam Tabel 17 mengenai dimensi karakteristik dominan menunjukkan bahwa untuk kondisi "saat ini" berada pada *Hierarchy Culture* yang ditunjukkan oleh responden paling banyak yaitu sebanyak 30 orang dari 53 orang memilih *Hierarchy Culture*. dan untuk kondisi "yang diinginkan" berada pada *Adhocrachy Culture* yang ditunjukkan oleh responden paling banyak yaitu 30 orang dari 53 orang memilih *Adhocrachy Culture*.



Gambar 7 Diagram Radar Pengelolaan Karyawan

Gambar 7 menggambarkan profil budaya organisasi di Hotel Pramesthi Puncak untuk dimensi Pengelolaan Karyawan. Dimana pada gambar diatas garis biru menunjukkan profil budaya organisasi "saat ini" yang didominasi oleh tipe hierarchy culture sebesar 30, market culture sebesar 26 kemudian clan culture sebesar 23 dan adhocrachy culture sebesar 21. Dengan demikian budaya organisasi dimensi Pengelolaan Karyawan untuk "saat ini" tipe hierarchy dimensi ini merupakan budaya yang paling dominan. Pengelolaan karyawan

oleh pimpinan Hotel Pramesthi Puncak memiliki ciri berpusat pada pengendalian, stabilitas dan control, karena organisasi berpedoman pada SOP.

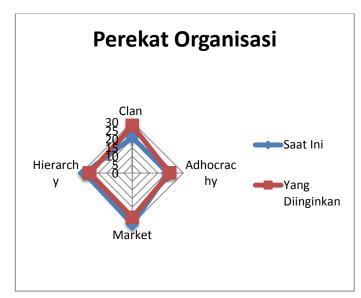
Sedangkan garis orange pada Gambar 8 menunjukan profil budaya organisasi "yang diinginkan" yang didominasi tipe *Adhocrachy Culture* sebesar 30, *Hierarchy Culture* sebesar 27, kemudian *Clan Culture* sebesar 22 dan *Market Culture* sebesar 21. Dengan demikian budaya organisasi dimensi Pengelolaan Karyawan "yang diinginkan" tipe *Adhocrachy Culture*. Pemimpin yang fleksibel serta menuntut kreatifitas karyawan Hotel Pramesthi puncak untuk menciptakan produk dan inovatif.

# 4. Perekat Organisasi

Tabel 18 Hasil Penilian Ocai dengan Dimensi Perekat Organisasi

Budaya Organisasi	Saat Ini	Yang Diinginkan
Clan	23	24
Adhocrachy	23	28
Market	26	24
Hierarchy	28	24

Berdasarkan hasil kuesioner sebagaimana dirangkum dalam Tabel 18 mengenai dimensi karakteristik dominan menunjukkan bahwa untuk kondisi "saat ini" berada pada *Hierarchy Culture* yang ditunjukkan oleh responden paling banyak yaitu sebanyak 28 orang dari 53 orang memilih *Hierarchy Culture*. dan untuk kondisi "yang diinginkan" berada pada *Adhocrachy Culture* yang ditunjukkan oleh responden paling banyak yaitu 28 orang dari 53 orang memilih *Adhocrachy Culture*.



Gambar 8 Diagram Radar Perekat Organisasi

Gambar 8 menggambarkan profil budaya organisasi di Hotel Pramesthi Puncak untuk dimensi perekat organisasi. Dimana pada gambar diatas garis biru menunjukkan profil budaya organisasi "saat ini" yang didominasi oleh tipe hierarchy culture sebesar 28, market culture sebesar 26 kemudian adhocrachy culture sebesar 23 dan clan culture sebesar 23. Dengan demikian budaya organisasi dimensi perekat organisasi untuk "saat ini" tipe hierarchy. Perekat organisasi dengan tipe hierarchy ini memiliki ciri penuh aturan – aturan formal guna mensejahterakan dan menyatukan organisasi.

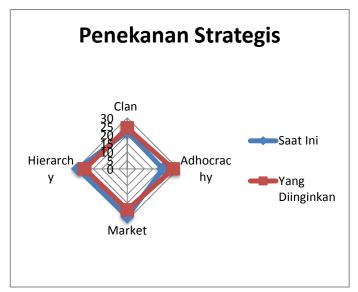
Sedangkan garis orange pada gambar 9 menunjukan profil budaya organisasi "yang diinginkan" yang didominasi tipe *Adhocrachy Culture* sebesar 28, *Hierarchy Culture* sebesar 24, kemudian *Market Culture* sebesar 24 dan *Clan Culture* sebesar 24. Dengan demikian budaya organisasi dimensi perekat organisasi "yang diinginkan" tipe *Adhocrachy Culture*. Dengan fleksibilitas dan kreatifitas dari seluruh karyawan dan pimpinan Hotel Pramesthi Puncak dapat mempererat organisasi sehingga dapat memenuhi tantangan baru dan pesaing organisasi.

# 5. Penekanan Strategis

Tabel 19 Hasil Penilaian OCAI dengan Dimensi Penekanan Strategis

Budaya Organisasi	Saat Ini	Yang Diinginkan
Clan	22	24
Adhocrachy	21	27
Market	28	24
Hierarchy	29	25

Berdasarkan hasil kuesioner sebagaimana dirangkum dalam Tabel 19 mengenai dimensi karakteristik dominan menunjukkan bahwa untuk kondisi "saat ini" berada pada *Hierarchy Culture* yang ditunjukkan oleh responden paling banyak yaitu sebanyak 29 orang dari 53 orang memilih *Hierarchy Culture*. Dan untuk kondisi "yang diinginkan" berada pada *Adhocrachy Culture* yang ditunjukkan oleh responden paling banyak yaitu 27 orang dari 53 orang memilih *Adhocrachy Culture*.



Gambar 9 Diagram Radar Penekanan Strategis

Gambar 9 menggambarkan profil budaya organisasi di Hotel Pramesthi Puncak untuk dimensi Penekanan Strategis. Dimana pada gambar diatas garis biru menunjukkan profil budaya organisasi "saat ini" yang didominasi oleh tipe hierarchy culture sebesar 29, market culture sebesar 28 kemudian clan culture sebesar 22 dan adhocrachy culture sebesar 21. Dengan demikian budaya organisasi dimensi Penekanan Strategis untuk "saat ini" tipe hierarchy. Strategi yang ditekankan oleh Hotel Pramesthi puncak tidak terlepas dari pengendalian karyawan sesuai dengan pedoman yang telah ditetapkan.

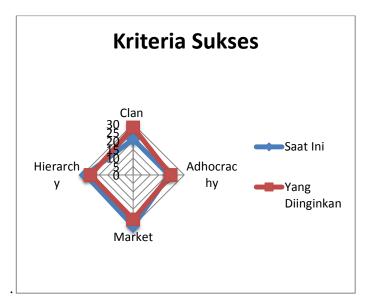
Sedangkan garis orange pada gambar 10 menunjukan profil budaya organisasi "yang diinginkan" yang didominasi tipe *Adhocrachy Culture* sebesar 27, *Hierarchy Culture* sebesar 25, kemudian *Clan Cluture* sebesar 24 dan *Market Culture* sebesar 24. Dengan demikian budaya organisasi dimensi Penekanan Strategis "yang diinginkan" tipe *Adhocrachy Culture*. Dengan tipe tersebut Hotel Pramesthi Puncak menekankan strategi dimana pimpinan dapat memupuk dan membantu perkembangan kemampuan karyawan guna dapat beradaptasi serta memiliki pengetahuan yang mendalam.

#### 6. Kriteria Sukses

Tabel 20 Hasil Penilian OCAI dengan Dimensi Kriteria Sukses

Budaya Organisasi	Saat Ini	Yang Diinginkan
Clan	21	28
Adhocrachy	21	22
Market	30	26
Hierarchy	28	25

Berdasarkan hasil kuesioner sebagaimana dirangkum dalam tabel diatas mengenai dimensi karakteristik dominan menunjukkan bahwa untuk kondisi "saat ini" berada pada *Market Culture* yang ditunjukkan oleh responden paling banyak yaitu sebanyak 30 orang dari 53 orang memilih *Hierarchy Culture*. Dan untuk kondisi "yang diinginkan" berada pada *Clan Culture* yang ditunjukkan oleh responden paling banyak yaitu 28 orang dari 53 orang memilih *Adhocrachy Culture*.



Gambar 10 Diagram Radar Kriteria Sukses

Gambar 10 menggambarkan profil budaya organisasi di Hotel Pramesthi Puncak untuk dimensi Kriteria Sukses. Dimana pada gambar diatas garis biru menunjukkan profil budaya organisasi "saat ini" yang didominasi oleh tipe market culture sebesar 30, hierarchy culture sebesar 28 kemudian adhocrachy culture sebesar 21 dan clan culture sebesar 21. Dengan demikian budaya organisasi dimensi Kriteria Sukses untuk "saat ini" tipe market culture. Kriteria Sukses pada Hotel Pramesthi Puncak lebih fokus terhadap pengendalian organisasi dan konsumen. Karena dengan pengendalian yang teratur dapat mencapai kinerja yang optimal, serta dapat memaksimalkan pelayanan terhadap konsumen.

Sedangkan garis orange pada Gambar 11 menunjukan profil budaya organisasi "yang diinginkan" yang didominasi tipe *Clan Culture* sebesar 28, *Market Culture* sebesar 26, kemudian *Hierarchy Cluture* sebesar 25 dan *Adhocrachy Culture* sebesar 22. Dengan demikian budaya organisasi dimensi Kriteria Sukses "yang diinginkan" tipe *Clan Culture*. kriteria sukses pada Hotel Pramesthi Puncak yaitu pengembangan karyawan, kondisi interal organisasi, kerjasama tim, serta kepedulian antar sesama karyawan, perberdayaan karyawan, dan komunikasi terbuka dengan tipe pemimpin sebagai mentor, fasilitator dan pembangun tim.

Tabel 21 Rangkuman Budaya Saat Ini dan Budaya Yang Diinginkan Di Hotel Pramesthi Puncak

No	Dimensi	Kondisi saat ini	Kondisi yang diinginkan
1	Karakteristik	Hierarchy Culture	Adhocrachy Culture
	Dominan	sebesar 30	sebesar 28
2	Kepemimpinan	Hierarchy Culture	Adhocrachy Culture
	Organisasi	sebesar 27	sebesar 28
3	Pengelolaan	Hierarchy Culture	Adhocrachy Culture
	Karyawan	sebesar 30	sebesar 30
4	Perekat Organisasi	Hierarchy Culture	Adhocrachy Culture
		sebesar 28	sebesar 28
5	Penekanan Strategis	Hierarchy Culture	Adhocrachy Culture
		sebesar 29	sebesar 27
6	Kriteria Sukses	Market Culture	Clan Culture sebesar
		sebesar 30	28

Berdasarkan hasil kuesioner sebagaimana dirangkum dalam Tabel 21 mengenai 6 dimensi menunjukkan bahwa rata-rata untuk kondisi "saat ini" berada pada *Hierarchy Culture* dan untuk kondisi "yang diinginkan" berada pada *Adhocrachy Culture*.

Dari data 53 responden yang diambil melalui kuesioner dan diproses kemudian hasil data tersebut dilakukan rekapitulasi penilian rata-rata jawaban responden terhadap setiap pertanyaan untuk enam dimensi budaya organisasi dengan begitu dapat mengetahui budaya apa yang sedang berlangsung di Organisasi ini dan budaya apa yang diinginkan di Hotel Pramesthi Puncak ditampilkanpada Tabel 22:

Table 22 Rekapitulasi Penilaian Responden Terhadap 6 dimensi budaya organisasi

No	Dimensi Budaya Organisasi		saat ini				Yang Diharapkan (%)			
		A	В	С	D	A	В	С	D	
1	Karakteristik Dominan	22	20	28	30	23	28	23	26	
2	Kepemimpinan Organisasi	23	23	27	27	24	28	23	25	
3	Manajemen Personil	23	21	26	30	22	30	21	27	
4	Perekat Organisasi	23	23	26	28	24	28	24	24	
5	Strategi yang ditekankan	22	21	28	29	24	27	24	25	
6	Kriteria Keberhasilan	21	21	30	28	28	22	26	25	

Keterangan: A = Clan, B = Adhocrachy, C = Market, D = Hierarkhy

Setelah hasil data direkap kemudian hasil data dikelompokan kedalam empat budaya masing masing untuk dapat mengetahui budaya apa yang berlangsung dan apa budaya apa yang diinginkan di Hotel Pramesthi Puncak Berikut data pengelompokan budaya OCAI.

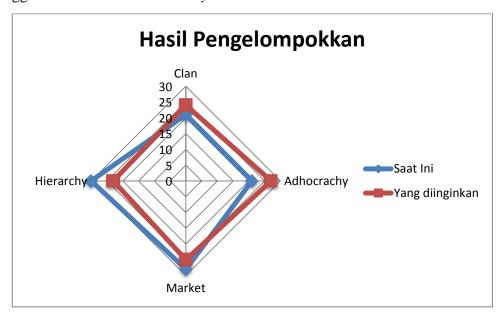
Tabel 23 Pengelompokan Budaya OCAI di Hotel Pramesthi Puncak

Time Dudaye	1	1	2	2	3	3	4	1	4	5	(	5	TO	ΓAL
Tipe Budaya	N	Е	N	Е	N	Е	N	Е	N	Е	N	Е	N	Е
A. Clan	22	23	23	24	23	22	23	24	22	24	21	28	21	24
B. Adhocrachy	20	28	23	28	21	30	23	28	21	27	21	22	21	27
C. Market	28	23	27	23	26	21	26	24	28	24	30	26	28	25
D. Hierarchy	30	26	27	25	30	27	28	24	29	25	28	25	30	24
Total						100	100							

Tabel 24 Hasil Pengelompokan Budaya OCAI di Hotel Pramesthi Puncak

Budaya Organisasi	Saat Ini	Yang diinginkan
Clan	21	24
Adhocrachy	21	27
Market	28	25
Hierarchy	30	24

Dengan Demikian dapat dilihat pada Tabel 24 hasil pengelompokkan budaya organisai menggunakan metode OCAI di Hotel Pramesthi Puncak,dengan total responden sebanyak 53 orang, didapat hasil untuk budaya saat ini hasil tertinggi untuk dimensi *Hierarchy Culture* sebesar 30% dan untuk yang diinginkan hasil tertinggi untuk dimensi *Adhocrachy Culture*.



Gambar 11 Diagram Radar profil Budaya Saat Ini dan yang diinginkan

# 1. Budaya Organisasi saat ini

Pada Gambar 11 menggambarkan profil budaya organisasi saat ini di Hotel Pramesthi Puncak. Garis biru menunjukan budaya organisasi pada kondisi saat ini yang didominasi oleh tipe *Hierarchy culture* sebesar 30%, diikuti tipe *Market Culture* sebesar 28, lalu diikuti oleh tipe *Clan culture* sebesar 21 dan yang terakhir diikuti tipe *Adhocrachy culture* sebesar 21 . Responden merasakan budaya yang sedang berlangsung yaitu Budaya oganisasi tipe *Hierarchy* merupakan tipe budaya yang berpedoman pada peraturan-peraturan yang telah ditetapkan oleh Hotel Pramesthi Puncak yang mencerminkan suatu organisasi yang terstruktur dan teratur. Diamana semua aktifitas semua lini manajemen mempunyai sebuah aturan yang sesuai dengan apa yang dikehendaki organisasi, segala sesuatu mulai dari penentuan kebijakan, pencapaian target yang didasarkan pada prosedur. Organisasi diikat oleh aturan-aturan dan kebijakan yang formal, nilai yang dianggap paling penting adalah efisiensi dan kelancaran jalannya organisasi.

Pada urutan kedua adalah *market culture* sebesar 28, budaya tipe *market culture* lebih mengutamakan pasar/komsumen pada dimensi tipe ini lebih berorientasi pada persaingan untuk memenangkan pasar yaitu dengan menciptakan produk baru dan inovatif serta keunggulan yang kompetitif untuk menjadi kekuatan yang dimiliki oleh Hotel Pramesthi Puncak agar dapat bersaing dengan pesaing khususnya perusahaan dibidang jasa.

Terakhir adalah Budaya *clan culture* dan *adhocrachy culture* yang masing-masing sebesar 21. Budaya organisasi tipe *clan* yang dirasakan di Hotel Pramesthi Puncak adalah situasi dimana organisasi merupakan tempat layaknya keluraga besar, budaya ini menekannkan pada keakraban organisasi dimana pimpinan dan karyawan satu sama lain menjadi satu kesatuan dalam organisasi. sehingga organisasi akan tampak seperti keluarga. Budaya adhocrachy saat ini pada hotel pramesthi puncak pimpinan yang fleksibel serta efektif menjadi panutan untuk karyawannya. Serta dalam organisasi karyawan diberi kebebasan untuk berkreatifitas sehingga bisa memberikan inovasi-inovasi terhadap organisasi.

# 2. Budaya Organisasi yang diinginkan

Pada gambar garis orange menunjukan profil budaya organisasi yang diinginkan atau yang diharapkan dengan persentse terbesar adalah tipe *adhocrachy culture* sebesar 27, kemudian diikuti oleh tipe tipe *market culture* dengan 25 serta *clan culture* sebasar 24 dan tipe *hierarchy culture* 24. Responden menginkan budaya organisasi tipe *adhocrachy culture* yang diharapkan dimasa yang akan datang di Hotel Pramesthi Puncak dimana organisasi dapat memupuk membantu perkembangan kemampuan karyawannya serta memberikan keleluasaan dan kebebasan para karyawan Hotel Pramesthi Puncak untuk berkreatifitas dalam menciptakan produk – produk baru dan meyediakan serta memaksimalkan pelayanan yang diberikan guna mencapai keberhasilan organisasi.

# 4.3 Analisis/Pembahasan

Berdasarkan hasil penelitian yang dilakukan di Hotel Pramesthi Puncak dengan menggunakan responden 53 orang tentang penilian budaya organisasi dengan metode *Organizational Culture Assessment Instrument* (OCAI) penulis mendapatkan hasil bahwa budaya yang berlangsung didominasi oleh *hierarchy culture* sebesar 30% yang memiliki ciri formal dan kewenangan yang formal yang bisa menghambat komunikasi atasan bawahan dan antar unit kerja, dan budaya yang diinginkan responden adalah *adhocrachy culture* sebesar 28%. Ciri budaya ini lebih fokus terhadap perkembangan kemampuan dan kreatifitas karyawannya. Fleksibilitas atasan dengan bawahan dan antar unit kerja dapat memperbaiki pola komunikasi di dalam organisasi. Dan kepemimpinan yang efektif dan inovatif menjadi peran untuk pembentukan produk dan jasa baru.

Hal ini sejalan dengan pendapat Kusdi (2011,85) OCAI itu sangat berguna mencerminkan kearah mana perusahaan atau organisasi ini di kelompokan, dan juga untuk dapat berdasarkan kultur nya untuk mendorong misi dan tujuannnya, dan juga untuk dapat mengidentifikasi elemen-elemen didalam culture yang dapat melawan misi dan tujuannya, dan juga bermaanfaat ketika sebuah perusahaan atau organisasi mencari jati dirinya kembali dan mendefinisikan ulang kebudayaan didalamnya, sehingga mencari elemen yang dapat mendukung kegiatan perusahaan.

Maka hasil penelitian ini dapat diinterpretasikan bahwa budaya saat ini pada Hotel Pramesthi Puncak yaitu tipe budaya Hierarchy Culture tipe budaya ini dicirikan dengan peraturan formal/wewenang lebih diutamakan. Peraturan-peraturan mengendalikan tugas yang telah diberikan kepada karyawan. Dengan peraturan formal terdapat keterbatasan komunikasi antara atasan dengan bawahan serta unit kerja pada Hotel Pramesthi Puncak. Dengan keterbatasan komunikasi didalam organisasi dapat menghambat pencapaian tujuan yang telah ditetapkan organisasi. Dengan demikian diperlukannya perubahan budaya di Hotel Pramesthi Puncak. Dan hasil penelitian yang telah didapat pada Hotel Pramesthi Puncak yaitu menginginkan perubahan tipe budaya dari Hierarchy Culture menjadi Adhocrachy Culture, karena tipe budaya ini dicirikan dengan pimpinan organisasi mengutamakan dan memupuk perkembangan karyawannya, baik untuk beradaptasi, menciptakan produk dan jasa baru. Dan budaya ini menerapkan fleksibilitas dimana karyawan diberikan kebebasan/kelonggaran dalam berkreatifitas. Tetapi tetap tidak melenceng dari peraturan atau prosedur yang telah ditetapkan. Dengan tipe budaya ini pada Hotel Pramesthi Puncak dapat memperbaiki pola komunikasi antara atasan dengan bawahan serta unit kerja dalam Hotel Pramesthi Puncak. Terlihat pimpinan perusahaan memupuk dan mengutamakan perkembangan karyawannya, dan menerapkan fleksibilitas. Dengan begitu akan terjalin hubungan yang baik dan pola komunikasi akan terjaga antara atasan dengan bawahan serta unit kerja di Hotel Pramesthi Puncak. Pola komunikasi yang terjaga dan baik akan mempermudah tercapainya tujuan organisasi dan demi keberlangsungan Hotel Pramesthi Puncak dimasa yang akan datang.

# **BAB V**

# KESIMPULAN DAN SARAN

# 5.1 Kesimpulan

Hasil analisis penilaian budaya organisasi di Hotel Pramesthi Puncak menggunakan metode *Organizational Culture Assessment Instrument* (OCAI) dapat disimpulan sebagai berikut :

Hasil penilain keseluruhan profil budaya organisasi di Hotel Pramesthi Puncak dengan 6 dimensi, untuk mengetahui lebih kearah mana budaya Hotel Pramesthi Puncak dengan 4 tipe budaya organisasi. Dimana dimensi karakteristik dominan untuk budaya saat ini menunjukkan kondisi pada *Hierarchy Culture* sebesar 30 orang dan budaya yang diinginkan menunjukkan kondisi pada Adhocrachy Culture sebesar 28 orang. Dimensi kepemimpinan organisasi untuk budaya saat ini menunjukkan kondisi pada Hierarchy Culture sebesar 27 orang dan budaya yang diinginkan menunjukkan kondisi pada Adhocrachy Culture sebesar 28 orang. Dimensi pengelolaan karyawan untuk budaya saat ini menunjukkan kondisi pada *Hierarchy* Culture sebesar 30 orang dan budaya yang diinginkan menunjukkan kondisi pada Adhocrachy Culture sebesar 30 orang. Dimensi perekat organisasi untuk budaya saat ini menunjukkan kondisi pada Hierarchy Culture sebesar 28 orang dan budaya yang diinginkan menunjukkan kondisi pada Adhocrachy Culture sebesar 28 orang. Dimensi penekanan strategis untuk budaya saat ini menunjukkan kondisi pada Hierarchy Culture sebesar 29 orang dan budaya yang diinginkan menunjukkan kondisi pada Adhocrachy Culture sebesar 27 orang. Dan dimensi criteria sukses untuk budaya saat ini menunjukkan kondisi pada Market Culture sebesar 30 orang dan budaya yang diinginkan menunjukkan kondisi pada Clan Culture sebesar 28 orang. Dengan demikian pada Hotel Pramesthi Puncak diperlukan perubahan budaya organisasi dari Hierarchy Culture menjadi Adhocrachy Culture.

# 5.2 Saran

Berdasarkan pembahasan, disarankan:

1. Bila ingin melakukan perubahan budaya organisasi perlu memperhatikan keinginanan dari karyawan, memfokuskan pada perkembangan dan kreatifitas yang dimiliki oleh setiap karyawan. Fleksibilitas pada organisasi menjadi titik penting demi kelancaran komunikasi atasan dengan bawahan serta komunikasi antar unit kerja. Dengan demikian akan menjadi kekuatan agar tercapainya tujuan organisasi yang telah ditetapkan.

# **DAFTAR PUSTAKA**

- Bangun, Wilson (2012), *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Jakarta, Penerbit Erlangga
- Cameron, K.S., & Quinn R.E. (2006). *Diagnostic and Changing Organizational Culture: Based on the competing values framework* (Revised Edition), San Fransisco: Jossey-Bass
- Chatab Nevizond (2007), *Profil Budaya Organisai*, *Mendiagnosa Budaya dan Merangsang Perubahannya*. Bandung, Penerbit Alfabeta
- Dajani, R.E., (2009). The Relationship of Critical Dimension of Organizational Culture in Employee Commitment There from Departement of Leadership, Foundation, and Human Resources education University of Louisville
- Dessler, Gary. (2005), *Manajemen Sumber Daya Manusia* (Edisi Ke Sembilan). Prantice-Hal inc, New Jersey
- Emron Edison, Yohny Anwar, dan Imas Komariah (2016), *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Bandung, Penerbit Alfabeta
- Hasibuan Malayu (2014), *Manajemen Suber Daya Manusia*, Jakarta, Penerbit PT Bumi Aksara
- Kasmir (2016) Manajemen Sumber Daya Manusia (Teori dan Praktik), Jakarta, Penerbit Rajawali Pers
- Kusdi (2011), *Budaya Organisasi: Teori, Penelitian dan Praktik.* Jakarta, Penerbit Salemba Empat Scein Edgar H (2010), *Organizational Culture and Leadership*, 4<sup>th</sup> edition, San Francisco, Penerbit Jossey-Bass
- Mangkunegara (2007), *Manajemen Sumber Daya Manusia Perusahaan*, Bandung, Penerbit PT. Remaja Rosdakarya
- Marwansyah. (2010), *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Bandung, Penerbit, Alfabeta
- Mathis, Robert L. dan Jackson, John H. (2008), *Human Resource Management* (Twelfht Edition). Mason: South-Western
- Moeheriono. (2012), *Pengukuran Kinerja Berbasis Kompetensi*. Jakarta, Penerbit, PT. Raja Grafindo Persada
- M. Yani (2012), *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Jakarta, Penerbit Mitra Wacana Media
- Nimran Umar (2008), Perilaku Organisasi. Jakarta, Kencana Premada Media Group
- Rangkuti, Freddy (2013), Costomer Service Satisfaction & Call Center Berdasarkan ISO 9001. Jakarta, Penerbit PT. Gramedia Pustaka Utama

- Robbins dan Colter (2013), Management, Jakarta, Penerbit Indeks
- Rusdyah, Ike. (2008). *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Yogyakarta, Penerbit, CV. ANDI OFFSET
- Schein, Edgar H (2006). Organizational Culture and Leadership. Third Edition, San Francisco. Josey Bass
- Sihotang, A (2007), *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Jakarta, Penerbit, PT. Pradya Paramita
- Sugiyono (2015), Metode Penelitian. Bandung, Penerbit, ALFABETA
- Sutrisno, Edy. (2010). *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Jakarta, Penerbit, Kencana
- Wibowo (2010). Manajemen Kinerja, Jakarta, Rajawali Press
- Widodo, SE. (2015). *Manajemen Pengembangan Sumber Daya Manusia*. Yogyakarta, Pustaka Pelajar.
- Yuniarsih, Tjuju dan Suwanto. (2008). *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Bandung, Penerbit, Alfabeta

# Skripsi:

- Ahmad Buchori (2015), Analisis Pemetaan Budaya Organisasi Menggunakan Metode Organizational Culture Assessment Instrument (OCAI) Pada PT. Bandeng Juwana Elrina
- Yona Kusumaningtyas, Ismi Darmas Tuti (2016), Analisis Pemetaan Budaya Organisasi Menggunakan Metode Organizational Culture Assessment Instrument (OCAI) Pada Fakultas Ekonomika dan Bisnis

# LAMPIRAN

# **KUESIONER BAKU OCAI**

# Cara Penilaian:

# I. Kolom saat ini:

- 1. Setiap pertanyaan terbagi atas 4 alternatif (A,B,C,D)
- 2. Beri nilai pada keempat alternatif tersebut sesuai dengan penilaian Anda terhadap kondisi organisasi Anda saat ini
- 3. Jumlah dari keempat nilai tersebut 100
- 4. Beri nilai tertinggi pada alternatif yang paling sesuai dengan organisasi Anda

# II. Kolom yang diharapkan:

- 1. Anda mengisi kolom ini dengan kondisi yang menurut Anda sebaiknya dicapai oleh organisasi ini dalam 2 tahun mendatang
- 2. Cara pengisiannya sama seperti pada kolom saat ini

# 1. Karakter Dominan

No	Karakter Dominan	Saat ini	Diharapkan
A	Organisasi ini merupakan tempat pribadi, seperti keluarga besar dan orang – orangnya saling berbagi satu sama lain		
В	Organisasi ini merupakan tempat yang sangat dinamis dan entrepreneurial. Setiap anggota organisasi mau dan berani mengambil resiko		
С	Organisasi ini sangat berorientasi pada hasil. Tujuan utamanya adalah menyelesaikkan pekerjaan. Setiap anggota organisasi sangat kompetitif dan berorientasi pada hasil.		
D	Organisasi ini merupakan tempat yang sangat terkontrol dan terstruktur. Terdapat prosedur formal untuk mengendalikan apa yang orang kejakan	100	100
	Total	100	100

# 2. Kepemimpinan Dalam Organisasi

No	Kepemimpinan Dalam	Saat ini	Diharapkan
	Organisasi		
A	Kepemimpinan dalam		
	organisasi ini bersifat		
	sebagai mentor, fasilitor		
	yang selalu memberikan		
	bimbingan		
В	Kepemimpinan dalam		
	organisasi ini bersifat		
	entrepreneurship		
	(kewirausahaan),		
	inovatif dan berani		
	mengambil resiko		
C	Kepemimpinan dalam		
	organisasi ini bersifat		
	agresif dan berfokus		
	pada pencapaian hasil		
D	Pemimpin dalam		
	organisasi ini		
	menjalankan peran		
	sebagai coordinator,		
	mengorganisir, dan		
	memelihara efisiensi		
	Total	100	100

# 3. Manajemen Personil

No	Manajemen Personil	Saat ini	Diharapkan
A	Manajemen dalam		
	organisasi ini		
	bercirikan kerja tim,		
	kesepakatan		
	(consensus) dan		
	partisipatif		
В	Manajemen dalam		
	organisasi ini		
	bercirikan berani		
	mengambil resiko,		
	inovatif, memberikan		
	kebebasan dan		
	keunikan pada setiap		
	individu		
С	Manajemen dalam		
	organisasi ini		
	bercirikan kompetitif,		
	dengan tuntutan		
	(demand) yang tinggi		
	dan pencapaian hasil		
D	Manajemen dalam		
	organisasi ini		
	bercirikan rasa aman		
	pada diri karyawan,		
	adanya keseragaman,		
	dapat diprediksi dan		
	stabilitas hubungan		
	Total	100	100

# 4. Perekat Organisasi

No	Perekat Organisasi	Saat ini	Diharapkan
A	Yang menjadi perekat organisasi ini adalah kesetiaan dan kepercayaan bersama. Komitmen merupakan hal yang sangat penting dalam organisasi		
В	Perekat organisasi ini adalah komitmen pada inovasi dan pengembangan. Selalu fokus pada hal-hal yang paling mutakhir		
С	Perekat organisasi ini adalah pada prestasi dan pencapaian tujuan. Keagresifan dan kemenangan merupakan hal utama		
D	Hal yang dapat mempersatukan dalam organisasi ini adalah peraturan dan kebijakan formal. Memelihara kelancaran jalannya organisasi merupakan hal yang penting		
	Total	100	100

# 5. Strategi yang Ditekankan

No	Strategi yang Ditekankan	Saat ini	Diharapkan
A	Organisasi ini menekankan		
	pada pengembangan SDM.		
	Kepercayaan tinggi,		
	keterbukaan, pertisipasi,		
	dan selalu melibatkan setiap		
	karyawan		
В	Organisasi ini menekankan		
	pada penemuan sumber		
	daya baru dan penciptaan		
	tantangan baru. Mencoba		
	hal-hal baru dan mencari		
	peluang baru		
C	Organisasi ini menekankan		
	pada mencapai target dan		
	memenangkan pasar		
	merupakan hal yang		
	diutamakan		
D	Organisasi ini menekankan		
	pada ketahanan dan		
	stabilitas. Efisiensi, control		
	dan kelancaran operasi		
	merupakan hal yang penting		
	Total	100	100

# 6. Kriteria Keberhasilan

No	Kriteria Keberhasilan	Saat ini	Diharapkan
A	Organisasi ini mendefinisikan sukses		
	atas dasar		
	pengembangan SDM,		
	kerja tim, komitmen		
	karyawan dan		
	kepedulian pada		
	anggota organisasi		
В	Organisasi ini		
	mendefinisikan sukses		
	berdasarkan		
	terbentuknya produk		
	terbaru. Organisasi		
	merupakan pemimpin		
	dalam produk/jasa		
	(product leader) dan		
	innovator		
C	Organisasi ini		
	mendefinisikan sukses		
	berdasarkan		
	memenangkan		
	kompetisi. Menjadi		
	pemimpin pasar yang		
	kompetitif merupakan		
	kunci utama		
D	Organisasi ini		
	mendefinisikan		
	keberhasilan		
	berdasarkan efisiensi.		
	Produk dan jasa yang		
	dapat diandalkan,		
	jadwal rutin dan		
	produksi dengan		
	ongkos produksi yang		
	rendah merupakan hal		
	yang kritis	100	100
	Total	100	100

R1						1. Ka	rakte ris	tik Doı	ninan			
R	No	Res			Ini		sum	Y		Inginka		sum
2						-						
3												100
4	,											100
5         R5         15         15         30         40         100         10         40         10         40         10         40         10         40         10         40         10         40         10         40         10         30         10         20         30         30         10           7         R7         10         20         40         30         100         30         10         20         40         10         10         8         R8         15         15         45         25         100         40         40         10         10         10         11         R1         11         65         10         10         15         15         40         10         10         10         11         11         R1         60         10         10         11         11         R1         60         10         10         11         11         R1         60         10         10         11         11         11         11         13         13         13         13         13         13         10         10         10         10         10         10         10         10 </td <td>_</td> <td></td> <td>100</td>	_											100
6 R6 15 20 30 35 100 20 20 30 30 30 16 7 R7 10 20 40 40 30 100 30 10 20 40 16 8 R8 R8 15 15 15 44 525 100 40 40 10 10 10 10 11 10 11 11 R11 65 10 10 15 15 25 45 100 40 40 40 10 10 10 11 11 R11 65 10 10 15 15 25 100 40 40 40 10 10 10 11 11 R11 65 10 10 15 15 20 50 100 15 15 25 15 35 11 13 R13 15 15 20 50 100 15 15 25 35 10 30 16 15 R15 R15 R15 15 15 30 40 100 25 25 15 15 35 16 15 R15 R15 15 15 30 40 100 25 325 15 33 10 30 16 15 R17 R17 30 20 15 35 100 20 15 30 30 5 10 30 16 17 R17 R17 30 20 15 35 100 35 30 20 15 18 R18 R18 R18 15 25 35 25 100 35 30 30 20 15 16 R18 R18 R18 R18 15 25 35 25 100 15 15 20 25 40 10 15 15 20 20 10 15 15 20 20 10 15 15 20 20 10 15 15 20 20 20 16 16 R16 20 25 20 35 100 20 15 30 35 10 30 35 10 17 R17 R17 30 20 15 35 100 35 30 20 15 16 18 R18 R18 R18 15 25 35 25 100 15 15 50 10 10 15 15 20 25 40 10 15 15 20 25 40 16 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20												100
R7												100
8 R8 15 15 45 25 100 40 20 20 20 10 10 10 R10 15 15 40 30 100 15 40 15 30 10 11 10 R10 15 15 25 45 100 40 40 40 10 10 10 11 11 R11 R11 65 10 10 10 15 15 25 45 100 40 40 40 10 10 10 11 11 R11 R11 65 10 10 15 15 25 45 100 100 15 15 25 50 10 11 12 R12 30 15 15 5 20 50 100 15 15 25 50 100 15 15 20 50 10 14 R14 R14 R14 20 40 15 25 100 25 35 10 30 10 15 15 R15 15 15 15 30 40 100 25 35 10 30 30 10 15 15 R15 15 15 15 30 40 100 20 40 20 20 10 15 R16 R16 20 25 20 35 100 20 15 30 35 10 17 R17 R17 30 20 15 35 25 100 35 30 20 15 16 R18 R18 R18 15 25 35 25 100 15 15 60 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10	_											100
9 R9 15 15 15 40 30 100 15 40 15 30 10 10 R10 15 15 25 45 100 40 40 10 10 10 10 11 R11 65 10 10 15 15 100 15 15 60 10 10 12 R12 30 15 15 20 50 100 15 15 60 10 10 13 R13 15 15 20 50 100 15 15 20 50 10 14 R14 20 40 15 25 100 25 35 10 30 10 15 R15 15 15 30 40 100 20 40 20 20 10 16 R16 20 25 20 35 100 20 15 30 35 10 17 R17 30 20 15 35 100 35 30 20 15 15 18 R18 15 25 35 25 100 25 15 35 25 15 15 15 19 R19 10 20 30 40 100 15 25 35 25 15 15 15 19 R19 10 20 30 40 100 15 25 35 25 10 10 19 R19 10 20 30 40 100 15 25 35 25 40 10 20 R20 50 17 13 20 100 15 20 25 35 25 40 10 21 R21 15 15 35 35 100 10 40 10 40 10 40 10 22 R22 R33 18 17 35 30 100 10 45 10 35 10 35 10 23 R33 18 17 35 30 100 10 45 10 35 10 35 10 24 R24 25 10 30 35 100 10 45 10 35 10 35 10 25 R25 35 35 10 30 35 100 10 45 10 35 10 35 10 26 R26 20 20 30 30 100 10 35 13 10 35 10 27 R27 50 20 15 15 15 10 10 15 15 10 35 10 38 R38 25 15 15 15 10 30 35 10 20 25 35 10 39 R30 25 15 15 35 35 100 10 45 10 35 10 35 10 30 R30 25 15 15 35 35 100 10 15 25 35 25 10 10 31 R31 R31 25 25 35 35 100 10 15 20 25 35 10 31 R31 25 25 35 35 10 20 100 15 20 25 35 10 31 R31 25 25 35 35 10 20 100 15 30 35 10 25 10 31 R31 25 25 35 35 10 20 100 15 30 35 10 25 10 30 R30 25 15 35 35 10 20 100 15 50 20 25 35 10 31 R31 25 25 25 25 25 100 25 25 25 25 10 33 R33 25 25 25 25 25 100 25 25 25 25 10 34 R34 R34 30 25 25 25 25 25 100 25 25 25 25 25 10 34 R34 R34 20 20 20 30 30 100 30 35 25 20 25 15 14 41 R41 15 20 30 35 100 30 30 20 30 20 10 14 41 R41 15 20 30 35 100 30 30 20 30 20 10 41 42 R42 25 25 25 25 25 25 100 25 25 25 25 25 10 40 14 43 R44 25 25 25 25 25 25 100 25 25 25 25 25 10 14 44 R44 25 25 25 25 25 25 100 25 25 25 25 25 10 14 45 R46 R46 25 25 25 25 25 100 35 30 20 20 20 14 47 R47 25 35 15 40 30 100 30 30 30 20 30 20 10 40 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10												100
The color of the	,											100
The image is a content of the image is a c	,											100
Table   Tabl												100
Table   Tabl	_											100
14	_											100
15	_											100
Tr   R17   R17   R18   R19	15											100
Texas   Texa	16		20	25	20	35	100	20	15	30	35	100
19	17	R17	30	20	15	35	100	35	30	20	15	100
20         R20         50         17         13         20         100         15         20         25         40         10           21         R21         15         15         25         45         100         10         40         10         40         11           22         R22         15         15         35         35         100         10         45         10         35         10           23         R23         18         17         35         30         100         12         43         10         35         10           24         R24         25         10         30         35         100         20         20         25         35         10           25         R25         35         35         10         20         100         10         35         15         40         16           26         R26         20         20         15         15         100         15         40         16           27         R27         50         20         15         40         20         100         15         40         15         10	18	R18	15	25	35	25	100	15	15	60	10	100
21         R21         15         15         25         45         100         10         40         10         40         10           22         R22         15         15         35         35         100         10         45         10         35         14           23         R23         18         17         35         30         100         12         43         10         35         10           24         R24         25         10         30         35         100         20         20         25         35         14           25         R25         35         35         10         20         100         10         35         15         40         10           26         R26         20         20         30         30         100         15         60         15         10         10           26         R26         20         20         30         30         100         15         60         15         10         10           27         R27         50         20         15         15         15         10         20         10	19	R19	10	20	30	40	100	15	25	35	25	100
22         R22         15         15         35         35         100         10         45         10         35         10           23         R23         18         17         35         30         100         12         43         10         35         16           24         R24         25         10         30         35         100         20         20         25         35         16           25         R26         20         20         30         30         100         10         35         10         20           26         R26         20         20         30         30         100         30         35         10         25         16           27         R27         50         20         15         15         100         15         60         15         10         10           28         R28         25         15         40         20         100         15         40         15         30         16           29         R29         15         30         25         30         100         15         50         20         15	_	R20			13	20	100	15	20	25	40	100
23         R23         18         17         35         30         100         12         43         10         35         10           24         R24         25         10         30         35         100         20         20         25         35         16           25         R25         35         35         10         20         100         10         35         15         40         10           26         R26         20         20         30         30         100         30         35         10         25         10           27         R27         50         20         15         15         100         15         60         15         10         11           28         R28         25         15         40         20         100         15         40         15         30         16           29         R29         15         30         25         30         100         15         50         20         15         16           30         R30         25         15         25         25         25         10         25         25	21					45	100	10		10	40	100
24         R24         25         10         30         35         100         20         20         25         35         10           25         R25         35         35         10         20         100         10         35         15         40         16           26         R26         20         20         30         30         100         30         35         10         25         16           27         R27         50         20         15         15         100         15         60         15         10         16           28         R28         25         15         40         20         100         15         40         15         30         11           29         R29         15         30         25         30         100         15         50         20         15         16           30         R30         25         15         25         25         25         25         25         25         25         20         20         20         30         25         20         20         25         25         25         25         25	22		15			35	100			10	35	100
25         R25         35         35         10         20         100         10         35         15         40         10           26         R26         20         20         30         30         100         30         35         10         25         16           27         R27         50         20         15         15         100         15         60         15         10         16           28         R28         25         15         40         20         100         15         60         15         10         16           29         R29         15         30         25         30         100         15         50         20         15         16           30         R30         25         15         25         35         100         30         25         20         25         15         16         33         833         25	,						100					100
26         R26         20         20         30         30         100         30         35         10         25         10           27         R27         50         20         15         15         100         15         60         15         10         16           28         R28         25         15         40         20         100         15         40         15         30         16           29         R29         15         30         25         30         100         15         50         20         15         10           30         R30         25         15         25         35         100         30         25         20         25         16           31         R31         25         25         25         25         100         30         25	_											100
27         R27         50         20         15         15         100         15         60         15         10         10           28         R28         25         15         40         20         100         15         40         15         30         16           29         R29         15         30         25         30         100         15         50         20         15         16           30         R30         25         15         25         35         100         30         25         20         25         16           31         R31         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         10           31         R31         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         20         20         33         20         20         30         20         30         20         10         33         83         25         25         25         25         25         25         25         25         25 <t< td=""><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>100</td></t<>												100
28         R28         25         15         40         20         100         15         40         15         30         16           29         R29         15         30         25         30         100         15         50         20         15         16           30         R30         25         15         25         35         100         30         25         20         25         16           31         R31         25         10         25         25         25         25         10         25         25         25         25         10         10         35         25         25         25         25         25         25         20         10         30         20         20         30         20         10         10         40         30         15         15         14         30         100         40         25         25         25         16 <t< td=""><td>_</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>100</td></t<>	_											100
29         R29         15         30         25         30         100         15         50         20         15         16           30         R30         25         15         25         35         100         30         25         20         25         16           31         R31         25         25         25         25         25         25         25         25         25         10           32         R32         25         20         20         35         100         35         25         20         20         11           33         R33         25         25         25         25         100         25         16         37         837         25         25         25         25         25         <												100
30         R30         25         15         25         35         100         30         25         20         25         10           31         R31         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         10           32         R32         25         20         20         35         100         35         25         20         20         10           33         R33         25         25         25         25         100         25         25         25         25         10           34         R34         30         25         25         20         100         30         20         30         20         10           35         R35         15         15         40         30         100         40         30         15         15         16           36         R36         15         25         35         25         100         10         40         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25	_											100
31         R31         25         25         25         25         100         25         25         25         25         10           32         R32         25         20         20         35         100         35         25         20         20         10           33         R33         25	_											100
32         R32         25         20         20         35         100         35         25         20         20         10           33         R33         25         25         25         25         100         25         25         25         25         10           34         R34         30         25         25         20         100         30         20         30         20         10           35         R35         15         15         40         30         100         40         30         15         15         16           36         R36         15         25         35         25         100         10         40         25         25         16           37         R37         25         25         25         25         100         25         25         25         25         16           38         R38         30         20         20         30         100         22         40         23         15         16           40         R40         R40         25         15         100         25         40         25         10												100
33         R33         25         25         25         25         100         25         25         25         25         100         30         20         30         20         10           34         R34         30         25         25         20         100         30         20         30         20         10           35         R35         15         15         40         30         100         40         30         15         15         16           36         R36         15         25         35         25         100         10         40         25         25         16           37         R37         25         25         25         25         100         25         25         25         25         10           38         R38         30         20         20         30         100         22         40         23         15         10           40         R40         20         15         30         35         100         30         30         20         20         10           41         R41         R41         15         20	_											100
34         R34         30         25         25         20         100         30         20         30         20         10           35         R35         15         15         40         30         100         40         30         15         15         16           36         R36         15         25         35         25         100         10         40         25         25         10           37         R37         25         25         25         25         100         25         25         25         25         10           38         R38         30         20         20         30         100         22         40         23         15         10           39         R39         20         40         25         15         100         25         40         25         10         10           40         R40         20         15         30         35         100         30         30         20         20         10           41         R41         15         20         30         35         100         30         30         20												100
35         R35         15         15         40         30         100         40         30         15         15         16           36         R36         15         25         35         25         100         10         40         25         25         10           37         R37         25         25         25         25         100         25         25         25         25         10           38         R38         30         20         20         30         100         22         40         23         15         10           39         R39         20         40         25         15         100         25         40         25         10         10           40         R40         20         15         30         35         100         30         30         20         20         10           41         R41         15         20         30         35         100         30         30         20         20         10           42         R42         25         20         30         25         100         30         20         25	,		1									100
37         R37         25         25         25         25         100         25         25         25         25         16           38         R38         30         20         20         30         100         22         40         23         15         10           39         R39         20         40         25         15         100         25         40         25         10         16           40         R40         20         15         30         35         100         30         30         20         20         16           41         R41         15         20         30         35         100         30         30         20         20         10           42         R42         25         20         30         25         100         30         20         25         25         10           43         R43         20         20         30         30         100         30         20         25         25         16           45         R45         30         15         15         40         100         35         25         25	_											100
38         R38         30         20         20         30         100         22         40         23         15         10           39         R39         20         40         25         15         100         25         40         25         10         10           40         R40         20         15         30         35         100         30         30         20         20         10           41         R41         15         20         30         35         100         30         30         20         20         10           42         R42         25         20         30         25         100         30         20         25         25         10           43         R43         20         20         30         30         100         30         20         30         20         10           44         R44         25         25         35         15         100         35         25         25         15         10           45         R45         30         15         15         40         100         20         20         20	36	R36	15	25	35	25	100	10	40	25	25	100
39         R39         20         40         25         15         100         25         40         25         10         10           40         R40         20         15         30         35         100         30         30         20         20         10           41         R41         15         20         30         35         100         30         30         20         20         10           42         R42         25         20         30         25         100         30         20         25         25         10           43         R43         20         20         30         30         100         30         20         30         20         10           44         R44         25         25         35         15         100         35         25         25         15         10           45         R45         30         15         15         40         100         20         20         20         40         10           46         R46         25         25         20         30         100         25         25         20	37	R37	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
40       R40       20       15       30       35       100       30       30       20       20       10         41       R41       15       20       30       35       100       30       30       20       20       10         42       R42       25       20       30       25       100       30       20       25       25       10         43       R43       20       20       30       30       100       30       20       30       20       10         44       R44       25       25       35       15       100       35       25       25       15       10         45       R45       30       15       15       40       100       20       20       20       40       10         46       R46       25       25       20       30       100       25       25       20       30       10         47       R47       25       35       15       25       100       30       25       25       20       10         48       R48       25       25       25       25       100	38	R38	30	20	20	30	100	22	40	23	15	100
41       R41       15       20       30       35       100       30       30       20       20       10         42       R42       25       20       30       25       100       30       20       25       25       10         43       R43       20       20       30       30       100       30       20       30       20       10         44       R44       25       25       35       15       100       35       25       25       15       10         45       R45       30       15       15       40       100       20       20       20       40       10         46       R46       25       25       20       30       100       25       25       20       30       10         47       R47       25       35       15       25       100       30       25       25       20       30       10         48       R48       25       25       25       25       100       35       30       15       20       10         49       R49       25       20       20       35	39	R39	20				100	25	40	25	10	100
42       R42       25       20       30       25       100       30       20       25       25       10         43       R43       20       20       30       30       100       30       20       30       20       10         44       R44       25       25       35       15       100       35       25       25       15       10         45       R45       30       15       15       40       100       20       20       20       40       10         46       R46       25       25       20       30       100       25       25       20       30       16         47       R47       25       35       15       25       100       30       25       25       20       30       16         48       R48       25       25       25       25       100       30       25       25       20       10         49       R49       25       20       20       35       100       35       25       25       25       16         51       R51       15       30       30       25	40	R40					100	30	30	20	20	100
43       R43       20       20       30       30       100       30       20       30       20       10         44       R44       25       25       35       15       100       35       25       25       15       10         45       R45       30       15       15       40       100       20       20       20       40       10         46       R46       25       25       20       30       100       25       25       20       30       10         47       R47       25       35       15       25       100       30       25       25       20       10         48       R48       25       25       25       25       100       35       30       15       20       10         49       R49       25       20       20       35       100       35       25       20       20       10         50       R50       25       25       25       25       25       25       25       25       25       25       25       25       25       25       25       25       25       25							100					100
44     R44     25     25     35     15     100     35     25     25     15     10       45     R45     30     15     15     40     100     20     20     20     40     10       46     R46     25     25     20     30     100     25     25     20     30     10       47     R47     25     35     15     25     100     30     25     25     20     10       48     R48     25     25     25     25     100     35     30     15     20     10       49     R49     25     20     20     35     100     35     25     20     20     10       50     R50     25     25     25     25     100     25     25     25     25     10       51     R51     15     30     30     25     100     25     25     25     25     10       52     R52     15     15     40     30     100     30     30     20     25     10       53     R53     15     15     40     30     100     15     15     35											_	100
45         R45         30         15         15         40         100         20         20         20         40         10           46         R46         25         25         20         30         100         25         25         20         30         10           47         R47         25         35         15         25         100         30         25         25         20         10           48         R48         25         25         25         25         100         35         30         15         20         10           49         R49         25         20         20         35         100         35         25         20         20         10           50         R50         25         25         25         25         100         25         25         25         25         10           51         R51         15         30         30         25         100         25         30         20         25         10           52         R52         15         15         40         30         100         30         30         20												100
46     R46     25     25     20     30     100     25     25     20     30     10       47     R47     25     35     15     25     100     30     25     25     20     10       48     R48     25     25     25     25     100     35     30     15     20     10       49     R49     25     20     20     35     100     35     25     20     20     10       50     R50     25     25     25     25     100     25     25     25     25     10       51     R51     15     30     30     25     100     25     30     20     25     10       52     R52     15     15     40     30     100     30     30     20     20     10       53     R53     15     15     40     30     100     15     15     35     35     10       Rata-rata     22.038     20.17     28.075     29.717     100     23.283     28.17     22.887     25.66     10												100
47     R47     25     35     15     25     100     30     25     25     20     10       48     R48     25     25     25     25     100     35     30     15     20     10       49     R49     25     20     20     35     100     35     25     20     20     10       50     R50     25     25     25     25     100     25     25     25     25     10       51     R51     15     30     30     25     100     25     30     20     25     10       52     R52     15     15     40     30     100     30     30     20     20     10       53     R53     15     15     40     30     100     15     15     35     35     10       Rata-rata     22.038     20.17     28.075     29.717     100     23.283     28.17     22.887     25.66     10												100
48     R48     25     25     25     25     100     35     30     15     20     10       49     R49     25     20     20     35     100     35     25     20     20     10       50     R50     25     25     25     25     100     25     25     25     25     10       51     R51     15     30     30     25     100     25     30     20     25     10       52     R52     15     15     40     30     100     30     30     20     20     10       53     R53     15     15     40     30     100     15     15     35     35     10       Rata-rata     22.038     20.17     28.075     29.717     100     23.283     28.17     22.887     25.66     10												100
49         R49         25         20         20         35         100         35         25         20         20         10           50         R50         25         25         25         25         100         25         25         25         25         10           51         R51         15         30         30         25         100         25         30         20         25         10           52         R52         15         15         40         30         100         30         30         20         20         10           53         R53         15         15         40         30         100         15         15         35         35         10           Rata-rata         22.038         20.17         28.075         29.717         100         23.283         28.17         22.887         25.66         10												100
50         R50         25         25         25         25         100         25         25         25         25         10           51         R51         15         30         30         25         100         25         30         20         25         10           52         R52         15         15         40         30         100         30         30         20         20         10           53         R53         15         15         40         30         100         15         15         35         35         10           Rata-rata         22.038         20.17         28.075         29.717         100         23.283         28.17         22.887         25.66         10												100
51     R51     15     30     30     25     100     25     30     20     25     10       52     R52     15     15     40     30     100     30     30     20     20     10       53     R53     15     15     40     30     100     15     15     35     35     10       Rata-rata     22.038     20.17     28.075     29.717     100     23.283     28.17     22.887     25.66     10												100
52     R52     15     15     40     30     100     30     30     20     20     10       53     R53     15     15     40     30     100     15     15     35     35     10       Rata-rata     22.038     20.17     28.075     29.717     100     23.283     28.17     22.887     25.66     10												100
53     R53     15     15     40     30     100     15     15     35     35     10       Rata-rata     22.038     20.17     28.075     29.717     100     23.283     28.17     22.887     25.66     10												100
Rata-rata 22.038 20.17 28.075 29.717 100 23.283 28.17 22.887 25.66 10												100
												100
Input Value   22   20   28   30   100   23   28   23   26   10			22	20.17	28	30	100	23.283	28	23	25.00	100

		2. Kepemimpinan Organisasi									
No	Res		Saat	Ini			n				
		a	b	c	d	sum	a	b	c	d	sum
1	R1	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
2	R2	25	20	20	35	100	25	20	20	35	100
3	R3	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
4	R4	20	20	30	30	100	30	20	25	25	100
5	R5	20	20	20	40	100	30	30	20	20	100
6	R6	20	10	40	30	100	20	35	10	35	100
7	R7	25	25	30	20	100	20	20	35	25	100
8	R8	30	30	20	20	100	30	30	20	20	100
9	R9	30	40	20	10	100	20	40	30	10	100
10	R10	20	30	35	15	100	35	20	15	30	100
11	R11	20	30	35	15	100	35	20	15	30	100
12	R12	25	25	25	25	100	30	20	25	25	100
13	R13	25	25	25	25	100	30	30	20	20	100
14	R14	25	25	15	35	100	35	25	25	15	100
15	R15	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
16	R16	20	25	30	25	100	25	45	15	15	100
17	R17	10	25	20	45	100	15	25	20	40	100
18	R18	25	30	30	15	100	15	35	35	15	100
19	R19	45	25	15	15	100	25	15	30	30	100
20	R20	10	30	40	20	100	20	35	25	20	100
21	R21	15	25	20	40	100	20	35	20	25	100
22	R22	10	20	25	45	100	15	35	15	35	100
23	R23	10	25	25	40	100	15	15	47	23	100
24	R24	40	10	30	20	100	20	20	20	40	100
25	R25	15	20	20	45	100	15	15	45	25	100
26	R26	20	30	20	30	100	15	35	35	15	100
27	R27	25	30	30	15	100	45	15	25	15	100
28	R28	50	15	15	20	100	20	20	20	40	100
29	R29	25	25	25	25	100	25	25	20	30	100
30	R30	24	24	26	26	100	20	45	20	15	100
31	R31	25	30	20	25	100	20	20	30	30	100
32	R32	25	20	20	35	100	25	20	20	35	100
33	R33	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
34	R34	30	20	15	35	100	25	25	25	25	100
35	R35	20	20	40	20	100	25	40	15	20	100
36	R36	30	10	40	20	100	10	30	30	30	100
37	R37	20	20	30	30	100	25	25	25	25	100
38	R38	30	10	20	40	100	30	10	20	40	100
39	R39	20	40	25	15	100	25	40	25	10	100
40	R40	20	30	20	30	100	30	30	20	20	100
41	R41	20	20	35	25	100	20	35	10	35	100
42	R42	25	20	30	25	100	25	25	20	30	100
43	R43	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
44	R44	15	15	30	40	100	35	25	25	15	100
45	R45	30	30	20	20	100	10	30	30	30	100
46	R46	25	25	25	25	100	20	30	25	25	100
47	R47	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
48	R48	25	20	25	30	100	25	25	25	25	100
49	R49	25	25	15	35	100	25	35	25	15	100
50	R50	10	20	50	20	100	30	40	10	20	100
51	R51	25	25	30	20	100	20	40	10	30	100
52	R52	15	20	25	40	100	15	40	20	25	100
53	R53	20	25	25	30	100	25	35	10	30	100
	ita-rata	23.3	23.7	26.0	27.1	100	23.9	27.8	23.1	25.2	100
Inpi	ut Value	23	24	26	27	100	24	28	23	25	100

		3. Pengelolaan Karyawan									
No	Res		Saat	Ini		sum	Y	ang di l	nginka	n	sum
		a	b	c	d	Sum	a	b	c	d	Sum
1	R1	20	25	15	40	100	20	25	20	35	100
2	R2	20	15	20	45	100	20	25	20	35	100
3	R3	20	15	20	45	100	25	25	25	25	100
4	R4	25	20	20	35	100	15	30	25	30	100
5	R5	10	15	25	50	100	10	25	20	45	100
6	R6	30	30	20	20	100	20	20	35	25	100
7	R7	30	30	20	20	100	10	40	10	40	100
8	R8 R9	25 20	15 15	20 20	40 45	100	10 25	50 20	20 20	20 35	100
10	R10	20	30	40	10	100	10	60	10	20	100
11	R10	35	15	20	30	100	15	30	30	25	100
12	R12	60	10	15	15	100	65	10	15	10	100
13	R13	30	20	25	25	100	10	50	20	20	100
14	R14	15	25	40	20	100	20	30	25	25	100
15	R15	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
16	R16	30	30	20	20	100	35	30	10	25	100
17	R17	25	15	15	45	100	30	40	15	15	100
18	R18	25	35	25	15	100	25	25	25	25	100
19	R19	25	35	20	20	100	25	25	25	25	100
20	R20	20	20	30	30	100	25	25	25	25	100
21	R21	20	10	20	50	100	20	20	15	45	100
22	R22	25	15	20	40	100	5	25	15	55	100
23	R23	17	25	19	39	100	17	27	20	36	100
24	R24	15	10	35	40	100	20	35	25	20	100
25	R25	15	10	20	55	100	10	25	15	50	100
26	R26	40	20	20	20	100	10	40	10	40	100
27	R27	25	35	25	15	100	25	25	25	25	100
28	R28	20	15	20	45	100	25	35	20	20	100
29	R29	30	20	30	20	100	10	50	20	20	100
30	R30	14	25	25	36	100	26	44	15	15	100
31	R31	25	25	25	25	100	35	30	15	20	100
32	R32	25	20	20	35	100	35	25	20	20	100
33	R33	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
34	R34	15	30	30	25	100	25	30	20	25	100
35	R35	15	15	40	30	100	30	30	20	20	100
36	R36	15	15	40	30	100	15	35	35	15	100
37	R37	25	25	25	25 30	100	30	30	20	20 30	100
38 39	R38 R39	20 25	10 40	40 25	10	100	20 30	30 45	20 15	10	100
40	R39 R40	15	15	35	35	100	20	30	30	20	100
41	R40 R41	15	15	35	35	100	30	30	20	20	100
42	R41	25	20	30	25	100	30	30	20	20	100
43	R43	25	25	25	25	100	30	30	20	20	100
44	R44	30	20	25	25	100	15	25	25	35	100
45	R45	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
46	R46	30	25	20	25	100	30	25	20	25	100
47	R47	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
48	R48	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
49	R49	15	10	35	40	100	15	15	30	40	100
50	R50	20	20	30	30	100	20	20	35	25	100
51	R51	20	20	30	30	100	25	25	25	25	100
52	R52	20	20	35	25	100	25	15	15	45	100
53	R53	20	20	35	25	100	15	45	25	15	100
Ra	ita-rata	23.2	21.0	25.8	29.9	100	22.3	29.8	21.3	26.5	100
Inpu	ut Value	23	21	26	30	100	22	30	21	27	100

No.   No.			4. Perekat Orga						C				
R   R   C   C   S   S   S   S   S   S   S   S	No Res	Saat Ini				Silm							
2			a	b		d	Suiii			С	d	sum	
3		ł		-	25		100			25		100	
4         R4         25         25         30         20         100         30         20         30         20           5         R5         15         20         25         40         100         15         25         30         20         25         30         25         30         20         25         30         25         30         100         20         25         30         10         20         25         30         10         20         40         30         10         10         40         20         30         10         10         40         20         30         10         40         20         30         10         25         25         15         35         15         10         11         R11         20         20         30         30         100         35         25         20         20         20         10         10         30         30         45         10         15         13         13         30         25         25         20         100         30         30         30         10         15         13         18         18         18         18		•	<del>                                     </del>				100					100	
5         R5         15         20         25         40         100         15         25         20         40           6         R6         20         25         25         30         100         20         25         30         25           7         R7         30         30         40         0         100         40         20         40         30         10           8         R8         20         20         40         20         100         40         20         30         10           9         R9         25         25         15         35         100         25         25         20         20           11         R11         20         20         30         30         100         25         25         30         10         25         25         35         15           12         R10         20         10         30         30         30         10         20         25         35         35         15           12         R12         80         10         10         30         30         30         10         30         30		ł										100	
6         R6         20         25         25         30         100         20         25         30         25           7         R7         30         30         40         0         100         20         40         30         10           8         R8         20         20         40         20         100         40         20         30         10         10         20         30         30         100         25         25         15         35         100         25         25         15         35         100         25         25         15         35         11         11         R11         20         20         30         30         100         35         25         20         20         20         11         1		ł	<del></del>									100	
The color of the		i e	+	-	-					-		100	
8         R8         20         20         40         20         100         40         20         30         10           9         R9         25         25         15         35         100         25         25         15         35           10         R10         20         15         30         35         100         35         25         20         20           11         R11         20         20         30         30         100         25         25         20         20           11         R11         20         20         30         30         100         30         30         30         10           14         R14         30         25         25         20         100         30         30         20         20           15         R15         25         10         40         25         100         30         30         20         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25 <td< td=""><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>100</td></td<>												100	
9		ł	<del></del>									100	
10		<del></del>		-								100	
The image is a standard region of the								_				100 100	
Texas				1								100	
13			<del>                                     </del>									100	
14			<del></del>									100	
15										-		100	
Texas   Texa		1										100	
17		1										100	
Texas   Texa			l									100	
19												100	
R20											40	100	
22         R22         10         20         30         40         100         10         25         25         40           23         R23         14         19         27         40         100         14         27         20         39           24         R24         15         15         20         50         100         30         25         25         20           25         R25         20         15         25         40         100         20         15         20         45           26         R26         25         25         25         25         100         30         30         30         10           27         R27         25         30         20         25         100         25         25         30         20           28         R28         25         25         15         35         100         25         25         15         35         20         25         15         35         30         20         22         25         15         15         34         20         20         30         30         10         20         20	20			15	30	30	100	20	30	30	20	100	
23         R23         14         19         27         40         100         14         27         20         39           24         R24         15         15         20         50         100         30         25         25         20           25         R25         20         15         25         40         100         20         15         20         45           26         R26         25         25         25         25         100         30         30         30         10           27         R27         25         30         20         25         100         25         25         30         20           28         R28         25         25         15         35         100         25         25         30         20           29         R29         30         25         25         25         20         100         30         30         30         10           30         R30         25         25         25         25         100         18         42         20         20           31         R31         25         25	21	R21	20	15	30	35	100	20	20	35	25	100	
24         R24         15         15         20         50         100         30         25         25         20           25         R25         20         15         25         40         100         20         15         20         45           26         R26         25         25         25         25         100         30         30         30         10           27         R27         25         30         20         25         100         25         25         30         20           28         R28         25         25         15         35         100         25         25         30         20           29         R29         30         25         25         20         100         30         30         30         10           30         R30         25         25         25         25         100         18         42         20         20           31         R31         25         25         25         25         100         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25	22	R22	10	20	30	40	100	10	25	25	40	100	
25         R25         20         15         25         40         100         20         15         20         45           26         R26         25         25         25         25         100         30         30         30         10           27         R27         25         30         20         25         100         25         25         30         20           28         R28         25         25         15         35         100         25         25         15         35           29         R29         30         25         25         25         20         100         30         30         30         10           30         R30         25         25         25         25         100         18         42         20         20           31         R31         25         25         25         25         100         25	23	R23	14	19	27	40	100	14	27	20	39	100	
26         R26         25         25         25         25         100         30         30         30         10           27         R27         25         30         20         25         100         25         25         30         20           28         R28         25         25         15         35         100         25         25         15         35           29         R29         30         25         25         20         100         30         30         30         10           30         R30         25         25         25         25         100         18         42         20         20           31         R31         25         25         25         25         100         25         25         25         25           32         R32         20         25         25         25         100         25         25         25         25           33         R33         25         25         25         25         100         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25	24	R24	15	15	20	50	100	30	25	25	20	100	
27         R27         25         30         20         25         100         25         25         30         20           28         R28         25         25         15         35         100         25         25         15         35           29         R29         30         25         25         25         20         100         30         30         30         10           30         R30         25         25         25         25         100         18         42         20         20           31         R31         25         25         25         25         100         18         42         20         20           32         R32         20         25         <	25	R25	20	15	25	40	100	20	15	20	45	100	
28         R28         25         25         15         35         100         25         25         15         35           29         R29         30         25         25         20         100         30         30         30         10           30         R30         25         25         25         25         100         18         42         20         20           31         R31         25         25         25         25         100         25         25         25         25           32         R32         20         25         20         35         100         20         35         20         25           33         R33         25         25         25         25         100         25         25         25         25           34         R34         20         20         30         30         100         20         40         20         20           35         R35         15         15         40         30         100         30         30         20         20           36         R36         20         20         30	26	R26	25	25	25	25	100	30	30	30	10	100	
29         R29         30         25         25         20         100         30         30         30         10           30         R30         25         25         25         25         100         18         42         20         20           31         R31         25         25         25         25         100         25         25         25         25           32         R32         20         25         20         35         100         20         35         20         25           33         R33         25         25         25         25         100         25         25         25         25           34         R34         20         20         30         30         100         20         40         20         20           35         R35         15         15         40         30         100         20         35         10         35           36         R36         20         20         30         30         100         20         35         10         35           37         R37         25         25         25	27	R27	25	30	20	25	100	25	25	30	20	100	
30         R30         25         25         25         25         100         18         42         20         20           31         R31         25         25         25         25         100         25         25         25         25           32         R32         20         25         20         35         100         20         35         20         25           33         R33         25         25         25         25         100         25         25         25         25           34         R34         20         20         30         30         100         20         40         20         20           36         R36         20         20         30         30         100         30         30         20         20           36         R36         20         20         30         30         100         20         35         10         35           37         R37         25         25         25         25         100         30         25         25         25         20           38         R38         35         30	28	R28	25	25	15	35	100	25	25	15	35	100	
31         R31         25         25         25         25         100         25         25         25         25           32         R32         20         25         20         35         100         20         35         20         25           33         R33         25         25         25         25         100         25         25         25         25           34         R34         20         20         30         30         100         20         40         20         20           35         R35         15         15         40         30         100         30         30         20         20           36         R36         20         20         30         30         100         20         35         10         35           37         R37         25         25         25         25         25         25         25         25         20           38         R38         35         30         15         20         100         35         35         10         20           39         R39         20         40         30	_	R29					100			30	10	100	
32         R32         20         25         20         35         100         20         35         20         25           33         R33         25         25         25         25         100         25         25         25         25           34         R34         20         20         30         30         100         20         40         20         20           35         R35         15         15         40         30         100         30         30         20         20           36         R36         20         20         30         30         100         20         35         10         35           37         R37         25         25         25         25         100         30         25         25         20           38         R38         35         30         15         20         100         35         35         10         20           39         R39         20         40         30         10         100         25         40         25         10           40         R40         20         30         30	_	1								-		100	
33         R33         25         25         25         25         100         25         25         25         25           34         R34         20         20         30         30         100         20         40         20         20           35         R35         15         15         40         30         100         30         30         20         20           36         R36         20         20         30         30         100         20         35         10         35           37         R37         25         25         25         25         100         30         25         25         20           38         R38         35         30         15         20         100         35         35         10         20           39         R39         20         40         30         10         100         25         40         25         10           40         R40         20         30         30         20         100         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25			<del>                                     </del>	-			100					100	
34         R34         20         20         30         30         100         20         40         20         20           35         R35         15         15         40         30         100         30         30         20         20           36         R36         20         20         30         30         100         20         35         10         35           37         R37         25         25         25         25         100         30         25         25         20           38         R38         35         30         15         20         100         35         35         10         20           39         R39         20         40         30         10         100         25         40         25         10           40         R40         20         30         30         20         100         25	_											100	
35         R35         15         15         40         30         100         30         30         20         20           36         R36         20         20         30         30         100         20         35         10         35           37         R37         25         25         25         25         100         30         25         25         20           38         R38         35         30         15         20         100         35         35         10         20           39         R39         20         40         30         10         100         25         40         25         10           40         R40         20         30         30         20         100         25         25         25         25           41         R41         20         20         30         30         100         25												100	
36         R36         20         20         30         30         100         20         35         10         35           37         R37         25         25         25         25         100         30         25         25         20           38         R38         35         30         15         20         100         35         35         10         20           39         R39         20         40         30         10         100         25         40         25         10           40         R40         20         30         30         20         100         25         25         25         25           41         R41         20         20         30         30         100         25         25         25         25           42         R42         25         25         25         25         100         30         20         20         30           43         R43         25         25         25         25         100         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25				-								100	
37         R37         25         25         25         25         100         30         25         25         20           38         R38         35         30         15         20         100         35         35         10         20           39         R39         20         40         30         10         100         25         40         25         10           40         R40         20         30         30         20         100         25         25         25         25           41         R41         20         20         30         30         100         25         25         25         25           42         R42         25         25         25         25         100         30         20         20         30           43         R43         25         25         25         25         100         30         20         20         30           44         R44         15         25         25         35         100         10         40         25         25         25         25         25         25         25         25	_											100	
38         R38         35         30         15         20         100         35         35         10         20           39         R39         20         40         30         10         100         25         40         25         10           40         R40         20         30         30         20         100         25         25         25         25           41         R41         20         20         30         30         100         25         25         25         25           42         R42         25         25         25         25         100         30         20         20         30           43         R43         25         25         25         25         100         30         20         20         30           44         R44         15         25         25         35         100         10         40         25         25           45         R45         20         20         10         50         100         25         25         25         25           46         R46         25         25         25			l									100	
39         R39         20         40         30         10         100         25         40         25         10           40         R40         20         30         30         20         100         25         25         25         25           41         R41         20         20         30         30         100         25         25         25         25           42         R42         25         25         25         25         100         30         20         20         30           43         R43         25         25         25         25         100         25         25         25         25           44         R44         15         25         25         35         100         10         40         25         25           45         R45         20         20         10         50         100         25         25         25         25           46         R46         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25         25	_											100	
40         R40         20         30         30         20         100         25         25         25         25           41         R41         20         20         30         30         100         25         25         25         25           42         R42         25         25         25         25         100         30         20         20         30           43         R43         25         25         25         25         100         25         25         25         25           44         R44         15         25         25         35         100         10         40         25         25           45         R45         20         20         10         50         100         25         25         25         25           46         R46         25         25         20         30         100         30         25         20         25           47         R47         25         25         25         25         100         25         25         25         25           48         R48         25         25         25	_											100	
41         R41         20         20         30         30         100         25         25         25         25           42         R42         25         25         25         25         100         30         20         20         30           43         R43         25         25         25         25         100         25         25         25         25           44         R44         15         25         25         35         100         10         40         25         25           45         R45         20         20         10         50         100         25         25         25         25           46         R46         25         25         20         30         100         30         25         20         25           47         R47         25         25         25         25         100         25         25         25         25           48         R48         25         25         25         25         100         35         15         25         25           49         R49         15         35         20	_											100	
42       R42       25       25       25       25       100       30       20       20       30         43       R43       25       25       25       25       100       25       25       25       25         44       R44       15       25       25       35       100       10       40       25       25         45       R45       20       20       10       50       100       25       25       25       25         46       R46       25       25       20       30       100       30       25       20       25         47       R47       25       25       25       25       100       25       25       25       25         48       R48       25       25       25       25       100       35       15       25       25         49       R49       15       35       20       30       100       11       39       35       15         50       R50       10       25       20       45       100       15       25       20       40         51       R51       25	_											100	
43         R43         25         25         25         25         100         25         25         25         25           44         R44         15         25         25         35         100         10         40         25         25           45         R45         20         20         10         50         100         25         25         25         25           46         R46         25         25         20         30         100         30         25         20         25           47         R47         25         25         25         25         100         25         25         25         25           48         R48         25         25         25         25         100         35         15         25         25           49         R49         15         35         20         30         100         11         39         35         15           50         R50         10         25         20         45         100         15         25         20         40           51         R51         25         30         30	_											100	
44         R44         15         25         25         35         100         10         40         25         25           45         R45         20         20         10         50         100         25         25         25         25           46         R46         25         25         25         20         30         100         30         25         20         25           47         R47         25         25         25         25         100         25         25         25         25           48         R48         25         25         25         25         100         35         15         25         25           49         R49         15         35         20         30         100         11         39         35         15           50         R50         10         25         20         45         100         15         25         20         40           51         R51         25         30         30         15         100         15         35         35         15           52         R52         45         15	_	1						-				100	
45         R45         20         20         10         50         100         25         25         25         25           46         R46         25         25         20         30         100         30         25         20         25           47         R47         25         25         25         25         100         25         25         25         25           48         R48         25         25         25         25         100         35         15         25         25           49         R49         15         35         20         30         100         11         39         35         15           50         R50         10         25         20         45         100         15         25         20         40           51         R51         25         30         30         15         100         15         35         35         15           52         R52         45         15         25         15         100         15         30         30         25           53         R53         10         30         40	_	1										100	
46         R46         25         25         20         30         100         30         25         20         25           47         R47         25         25         25         25         100         25         25         25         25           48         R48         25         25         25         25         100         35         15         25         25           49         R49         15         35         20         30         100         11         39         35         15           50         R50         10         25         20         45         100         15         25         20         40           51         R51         25         30         30         15         100         15         35         35         15           52         R52         45         15         25         15         100         15         30         30         25           53         R53         10         30         40         20         100         20         35         25         20           Rata-rata         22.6         23.1         26.2         28	_	1										100	
47         R47         25         25         25         25         100         25         25         25         25           48         R48         25         25         25         25         100         35         15         25         25           49         R49         15         35         20         30         100         11         39         35         15           50         R50         10         25         20         45         100         15         25         20         40           51         R51         25         30         30         15         100         15         35         35         15           52         R52         45         15         25         15         100         15         30         30         25           53         R53         10         30         40         20         100         20         35         25         20           Rata-rata         22.6         23.1         26.2         28.1         100         23.8         28.2         24.0         24.0	_		<del>                                     </del>									100	
48         R48         25         25         25         25         100         35         15         25         25           49         R49         15         35         20         30         100         11         39         35         15           50         R50         10         25         20         45         100         15         25         20         40           51         R51         25         30         30         15         100         15         35         35         15           52         R52         45         15         25         15         100         15         30         30         25           53         R53         10         30         40         20         100         20         35         25         20           Rata-rata         22.6         23.1         26.2         28.1         100         23.8         28.2         24.0         24.0	_											100	
49         R49         15         35         20         30         100         11         39         35         15           50         R50         10         25         20         45         100         15         25         20         40           51         R51         25         30         30         15         100         15         35         35         15           52         R52         45         15         25         15         100         15         30         30         25           53         R53         10         30         40         20         100         20         35         25         20           Rata-rata         22.6         23.1         26.2         28.1         100         23.8         28.2         24.0         24.0	_											100	
50         R50         10         25         20         45         100         15         25         20         40           51         R51         25         30         30         15         100         15         35         35         15           52         R52         45         15         25         15         100         15         30         30         25           53         R53         10         30         40         20         100         20         35         25         20           Rata-rata         22.6         23.1         26.2         28.1         100         23.8         28.2         24.0         24.0	_	1		-								100	
51         R51         25         30         30         15         100         15         35         35         15           52         R52         45         15         25         15         100         15         30         30         25           53         R53         10         30         40         20         100         20         35         25         20           Rata-rata         22.6         23.1         26.2         28.1         100         23.8         28.2         24.0         24.0	_											100	
52     R52     45     15     25     15     100     15     30     30     25       53     R53     10     30     40     20     100     20     35     25     20       Rata-rata     22.6     23.1     26.2     28.1     100     23.8     28.2     24.0     24.0												100	
53     R53     10     30     40     20     100     20     35     25     20       Rata-rata     22.6     23.1     26.2     28.1     100     23.8     28.2     24.0     24.0												100	
Rata-rata 22.6 23.1 26.2 28.1 100 23.8 28.2 24.0 24.0	_	1	h +									100	
	Ra	ita-rata	22.6	23.1	26.2	28.1	100	23.8	28.2	24.0	24.0	100	
Input Value 23 23 26 28 100 24 28 24 24	Inpu	ut Value	23	23	26		100			24		100	

					5. P	e ne kan	an Strat	egi			
No	Res		Saat	Ini			Y	ang di l	nginka	n	
		a	b	c	d	sum	a	b	c	d	sum
1	R1	15	10	35	40	100	15	30	30	40	100
2	R2	20	20	30	30	100	35	15	35	15	100
3	R3	20	20	30	30	100	25	25	25	25	100
4	R4	20	20	35	25	100	25	45	15	15	100
5	R5	20	20	35	25	100	25	45	15	15	100
6	R6	25	20	30	25	100	20	30	10	40	100
7	R7	25	15	40	20	100	20	40	20	20	100
8	R8	25	15	40	20	100	20	40	20	20	100
9	R9	20	20	30	30	100	20	20	35	25	100
10	R10	15	20	40	25	100	35	25	30	10	100
11	R11	20	30	20	30	100	30	35	25	10	100
12	R12	20	30	20	30	100	30	35	25	10	100
13	R13	25	10	40	25	100	25	25	25	25	100
14	R14	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
15	R15	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
16	R16	15	20	10	55	100	25	45	10	20	100
17	R17	20	20	45	15	100	20	10	20	50	100
18	R18	25	15	25	35	100	20	15	30	35	100
19	R19	10	10	10	70	100	20	20	35	25	100
20	R20	15	20	35	30	100	20	25	25	30	100
21	R21	15	25	30	30	100	20	20	15	45	100
22	R22	15	20	35	30	100	20	15	10	55	100
23	R23	15	20	35	30	100	20	15	10	55	100
24	R24	35	30	25	10	100	20	25	40	15	100
25	R25	15	20	35	30	100	10	50	15	25	100
26	R26	20	20	30	30	100	25	20	35	20	100
27	R27	25	15	25	35	100	20	15	30	35	100
28	R28	20	20	30	30	100	20	20	30	30	100
29	R29	25	10	40	25	100	25	25	25	25	100
30	R30	25	25	25	25	100	25	50	10	15	100
31	R31	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
32	R32	25	20	20	35	100	25	20	20	35	100
33	R33	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
34	R34	20	20	30	30	100	30	20	25	25	100
35	R35	20	20	20	40	100	30	30	20	20	100
36	R36	20	10	40	30	100	20	35	35	10	100
37	R37	25	25	30	20	100	20	20	35	25	100
38	R38	30	30	20	20	100	30	30	20	20	100
39	R39	30	40	20	10	100	20	40	30	10	100
40	R40	20	30	35	15	100	35	20	15	30	100
41	R41	20	30	35	15	100	35	35	15	15	100
42	R42	25	25	25	25	100	30	20	25	25	100
43	R43	25	25	25	25	100	30	30	20	20	100
44	R44	25	25	15	35	100	35	25	25	15	100
45	R45	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
46 47	R46 R47	25 25	25 25	25 25	25 25	100	25 25	25 25	25 25	25 25	100
_		25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
48	R48	<del>                                     </del>	25	15	40			20	20	35	100
50	R49 R50	20 20	15	20	45	100	25 25	20	20	35	100
51	R50	20	15	20	45	100	25	25	25	25	
52	R51	25	20	20	35	100	30	30	25	15	100
53	R52	10	15	25	50	100	10	45	20	25	100
	ita-rata	21.6	21.3	27.8	29.2	100	24.3	27.3	23.5	25.2	100
	ut Value	21.6	21.3	27.8	29.2	100		27.3	23.3	25.2	100
тірі	at value	- 22	21	20		100	24	21	24	23	100

			6. Kriteria Sukses								
No	Res		Saat	Ini		sum	Y	ang di I	nginkar	1	sum
		a	b	c	d	Sum	a	b	c	d	Sum
1	R1	20	15	30	35	100	25	20	20	35	100
2	R2	25	15	30	30	100	25	20	20	35	100
3	R3	20	30	40	10	100	30	20	40	10	100
4	R4	15	25	30	30	100	20	25	25	30	100
5	R5	10	25	35	30	100	10	30	40	20	100
6	R6	25	20	35	20	100	25	20	25	30	100
7	R7	20	30	30	20	100	20	40	30	10	100
8	R8	20	20	40	20	100	35	15	30	20	100
9	R9	25	15	25	35	100	25	20	20	35	100
10	R10	10	30	30	30	100	50	20	15	15	100
11	R11	20	15	35	30	100	25	20	40	15	100
12	R12	10	20	60	10	100	70	10	15	5	100
13	R13	25	30	25	20	100	25	30	20	25	100
14	R14	35	15	20	30	100	30	20	25	25	100
15	R15	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
16	R16	20	10	25	45	100	20	10	50	20	100
17	R17	15	20	10	55	100	45	25	10	20	100
18	R18	20	10	35	35	100	35	10	20	35	100
19	R19	15	15	30	40	100	10	10	35	45	100
20	R20	20	20	35	25	100	30	20	25	25	100
21	R21	20	25	30	25	100	20	15	35	30	100
22	R22	15	25	40	20	100	45	15	20	20	100
23	R23	15	30	35	20	100	40	15	25	20	100
24	R24	20	20	20	40	100	30	25	25	20	100
25	R25	15	25	40	20	100	45	15	20	20	100
26	R26	30	25	30	15	100	20	30	20	30	100
27	R27	20	10	35	35	100	20	30	20	30	100
28	R28	25	15	30	30	100	25	20	20	35	100
29	R29	25	20	30	25	100	25	30	20	25	100
30	R30	25	25	25	25	100	55	21	19	5	100
31	R31	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
32	R32	25	25	30	20	100	35	25	20	20	100
33	R33	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
34	R34	20	20	30	30	100	25	25	25	25	100
35	R35	15	30	15	40	100	30	30	20	20	100
36	R36	15	15	40	30	100	15	15	35	35	100
37	R37	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
38	R38	20	30	10	40	100	25	25	10	40	100
39	R39	10	40	40	10	100	15	45	35	5	100
40	R40	30 30	15 15	20 20	35 35	100	40 40	20 20	20	20	100
41	R41	25	25	25	25	100	30	20	25	20 25	100
42	R42 R43	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
43	R43	35	15	25	25 25	100	30	25	10	35	100
45	R44 R45	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
46	R45 R46	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
47	R40 R47	25	25	25	25	100	25	25	25	25	100
48	R47	15	15	40	30	100	20	20	30	30	100
49	R49	15	15	40	30	100	15	15	40	30	100
50	R50	15	10	55	20	100	30	20	30	20	100
51	R50	10	10	45	35	100	15	20	30	35	100
52	R52	15	15	30	40	100	10	10	40	40	100
53	R53	15	20	30	35	100	20	20	30	30	100
	ita-rata	20.6	21.0	30.4	28.0	100	27.8	21.8	25.5	24.9	100
	ut Value	20.0	21.0	30.4	28.0	100	28	22	25.5	24.9	100
тр	at value	<b>41</b>	21	30	20	100		<i>LL</i>	20	23	100



# HOTEL PRAMESTHI PUNCAK

JL. Raya Puncak KM 72 Cibogo, Puncak – Jawa Barat No. Telp (0251-8366723) Email: hotelpramesthi@gmail.com

No. : 007/2.01/HP/III/2018

Hal : Surat Keterangan PKL/Riset

# SURAT KETERANGAN

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Suherlan, SH., MH

Jabatan : HRD Hotel Pramesthi Puncak

Dengan ini menerangkan bahwa, yang tersebut dibawah ini :

Nama : Putri Riska Andriani

NPM : 0211-13-382 Universitas : Pakuan Bogor

Jurusan : Manajemen Sumber Daya Manusia

Adalah benar telah melakukan PKL/Riset pada Hotel Pramesthi Puncak Bogor, terhitung sejak 07 Februari 2018 sampai dengan 07 Maret 2018, dan yang bersangkutan telah melaksanakan tugasnya dengan baik dan penuh tanggung jawa.

Demikian surat keterangan ini dibuat dengan benar, untuk dipergunakan sebagai mestinya.

eor, 5 Juli 2018

Surbedan, SH., MH HRB Photel Pramesthi Puncak