HUBUNGAN PENJENAMAAN ULANG SEMEN HOLCIM MENJADI DYNAMIX TERHADAP MINAT BELI KONSUMEN

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Memperoleh Gelar Sarjana Ilmu Komunikasi Universitas Pakuan

> Disusun Oleh: ILA NOVIYANTI 044117044



PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU BUDAYA UNIVERSITAS PAKUAN BOGOR JULI 2022

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi yang disusun oleh:

Nama

: Ila Noviyanti

NPM

: 044117044

Judul

: Hubungan Penjenamaan Ulang Semen Holcim Menjadi

Dynamix Terhadap Minat Beli Konsumen

Telah berhasil dipertahankan dihadapan Dewan Penguji dan diterima sebagai bagian dari persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Ilmu Komunikasi pada Program Studi Ilmu Komunikasi, Fakultas Ilmu Sosial Dan Ilmu Budaya Universitas Pakuan Bogor.

DEWAN PENGUJI

Menyetujui

Pembimbing I

: Imani Satriani, M.Si

NIK: 1.0616 049 763

Pembimbing II

: Wiranta Yudha Ginting, M.A

NIK: 1.0616 049 758

Pembaca

: Dr. Sardi Duryatmo, M.Si

NIK. 1.0715 022 649

Ditetapkan di

: Bogor

Tanggal:

: 26 Juli 2022

Dekan Fakultas

Ilmu Sosial dan Ilmu Budaya

Ketua Program Studi

Angertian South

Dr. Henny Suharvati, M.Si.

NIK: 1.9600 607.199009.2.001

Dr. Dwi Rini S. Firdaus, M.Comn

NIK. 1.0113 001 607

ABSTRAK

Menjadi Dynamix Terhadap Minat Beli Konsumen. Fakultas Ilmu Budaya, Program Studi Ilmu Komunikasi, Universitas Pakuan Budaya, Imani Satriani dan Wiranta Yudha Ginting.

Bangun Indonesia melakukan penjenamaan ulang pada 11 Februari mengalami kerugian dan berkurangnya jumlah penjualan. PT Semen akhirnya mengakuisisi saham Lafarge Holcim di PT Holcim Indonesia, perusahaan mengalami penjenamaan ulang menjadi PT Solusi Bangun indinesia. Produk juga berganti merek menjadi Dynamix. Penelitian ini bertujuan mengidentifikasi adanya hubungan antara karakteristik konsumen, manaan ulang semen Holcim terhadap minat beli konsumen. Penelitian maksanakan di Kecamatan Klapanunggal pada bulan Oktober 2020. Penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif deskriptif dengan teori AIDA (Attention, Impress, Desire, Action). Teknik nonprobability sampling dengan kategori Teknik Sampling Incidental dengan survey kepada 100 warga Kecamatan Klapanunggal. Teknik pengumpulan data menggunakan kuesioner dan studi pustaka. Teknik analisis data yang dignakan adalah analisis statistik deskriptif, analisis skor rataan, 📺 korelasi. Hasil dari penelitian ini ditemukan bahwa: Variabel Karakteristik Konsumen (X1) secara simultan tidak berhubungan dengan Minat beli (Y). Hal ini dapat dilihat dari nilai korelasi yang dihitung dengan Chi-Square untuk angka nominal dan rank spearman untuk angka ordinal, nilai siginifikansi yang didapat >0,05 yang berarti tidak adanya hubungan antara variabel karakteristik kosumen dengan minat beli. Variabel Penjenamaan Ulang (X2) secara simultan berhubungan sangat kuat dengan Minat Beli (Y) dengan nilai signifikansi 0,000 dan nilai korelasi 0,812**. Dikatakan demikian karena nilai signifikansi <0,05 yang berarti adanya hubungan. Dan nilai korelasi berada pada rentang 0,76-0,99 yaitu 0,812 yang berarti nilai koefisiennya sangat kuat.

Kata Kunci: minat beli, penjenamaan ulang, strategi pemasaran, teori AIDA.